



Ma építjük a jövőt

Kijelölt Tanácsadók:

Random
CAPITAL



EREDMÉNY



8 Mrd Ft

2018-AS
ÁRBEVÉTEL

671 M Ft

2018-AS
EBITDA

BEFEKTETÉS



1 Mrd HUF

TŐKEBEVONÁS

MUNKATÁRSÁK



72

JELENLEGI
ALKALMAZOTTAK SZÁMA

TELEPHELY



4

IRODA
+ MŰHELY

A 100%-ban magyar tulajdonú vállalat alapítóit a megoldás-orientált szemlélet jellemzi. Küldetésük, hogy szakértő munkatársaik teljes körűen kiszolgálják a mezőgazdaság és az építőipar gép-, alkatrész- és szervizigényét, illetve hogy szükség esetén komplex problémákra is megoldást nyújtsanak.

A CÉGRŐL RÖVIDEN

KI AZ A DM-KER?



GÉPÉRTÉKESÍTÉS



**FINANSZÍROZÁS
KÖZVETÍTÉSE**



RENTAL



**ALKATRÉSZ
ÉRTÉKESÍTÉS**



SZERVIZ

A cég fő tevékenysége mezőgazdasági és építőipari gépek, alkatrészek és kiegészítők nagykereskedelme, mint teljes jogú márkaképviselő és importőr. Az értékesítés jelentős része közvetlenül a gépeket használó vállalkozások és intézmények felé történik.

A fő kereskedelmi tevékenység mellett a társaság gépek, járművek szervizelését, üzembe helyezését, alkatrészellátást, bérbeadást is végzi valamint finanszírozási tanácsadást nyújt a gépek vásárlói részére.

TEVÉKENYSÉG

MIT CSINÁL A DM-KER?

A DM-KER Zrt. több neves gyártó termékeinek márkaképviselőjét látja el. A Csehországban gyártott, a világ egyik vezető gépszállítója a Bobcat és a dél-koreai építőipari eszközöket forgalmazó óriás Doosan munkagépek hivatalos, kizárólagos forgalmazója és javítóműhelye. A DM-KER a Bobcat-Doosan csoport közel 150 cégből álló európai disztribútor hálózatában az 5 legnagyobb dealer egyike az eladott gépek száma alapján.



EGYÜTT HALADVA

PARTNEREK



70 Mrd Ft

PIAC MÉRETE 2018-BAN

Az **építőipari** gép piacot leginkább az infrastrukturális beruházások serkentik, ugyanakkor számtalan uniós és tisztán magyar költségvetési forrású pályázat is megjelent, amelyekben a kivitelező cégek 30-50 százalékos támogatást nyerhetnek el gépbeszerzéseikhez.

A munkaerő hiányának ellensúlyozására is a gépesítés jelenthet megoldást. Nyugat-Európában a multifunkciós, kompakt építőipari gépek aránya sokkal magasabb, ami várható tendencia lesz Magyarországon és Közép-Európában is és ez tovább erősíti a kompakt gépek eladását.

Az alkatrészek forgalma arányosan növekszik az eladott gépek számával.



224 Mrd Ft

PIAC MÉRETE 2018-BAN

A **mezőgazdasági** gépek piacát döntően a mezőgazdasági termelés növekedése vagy csökkenése, illetve a gazdaságok általános jóvedelmének alakulása befolyásolja a leginkább.

A piacon sok a kis családi vagy egyéni cég, ahol az árbevétel nem éri el a néhány száz millió Ft-ot.

A gépértékesítési piac a válság utáni visszaesést követően folyamatosan nőtt, majd egy kisebb 2015 és 2016-os visszaesés után, ismét dinamikusan nő és ez a növekedési ütem várható még 2019. után is. A vonatkozó alkatrész értékesítés viszont szinte független az éves új eladásoktól a magas gépállomány miatt.

A piaci szezonális fontos tényező a gépeladások piacán, mivel az éves eladás 60%-a a szeptember-decemberi időszakban realizálódik.

KÖRNYEZET

PIACI JELLEMZŐK



Skálázható szervezet



Szabályozott folyamatok



Hatékonyabb működés



Digitalizáció erősítése



Külpiaci terjeszkedés



Szervezet-fejlesztés



Tulajdonosi és menedzsment-réteg szétválasztása



Képzések és tréningek (ELITE business program)



Minőségirányítási rendszer bevezetése

2018-ban új növekedési stratégia került elfogadásra. Célok: hatékony, folyamatvezérelt közép vállalattá válni, aki piacán a legjobb. Ez megteremti a dinamikus növekedés alapjait, teret adva akvizícióknak, külpiaci bővülésnek.

A CÉGRŐL BŐVEBBEN

A NÖVEKEDÉS FŐ PILLÉREI

1



Stratégia és jövőkép, akciótervek és feladatok



2



Vállalati szabályzatrendszer
(SZMSZ, Működési kézikönyv, folyamatok)



3



Új szervezeti modell, menedzsmenzint, hatáskörök, delegálás



4



Pénzügyi és folyamatkontrolling, vállalatirányítási rendszerbe integrálás



5



Új munkavállalói motivációs rendszer, képzések bővítése,
teljesítménymenedzsment



6



Tőzsdei bevezetés (BÉT Xtend), tőkebevonás, piacbővítés

A CÉGRŐL BŐVEBBEN

STRATÉGIÁNK ÉPÍTŐKÖVEI

Stratégiai cél az árbevétel jelentős növelése a szolgáltatások terén

GÉPÉRTÉKESÍTÉS

Termékpalletta bővítés

ALKATRÉS Z ÉRTÉKESÍTÉS

Webshop elindítása

SZERVIZ SZOLGÁLTATÁS

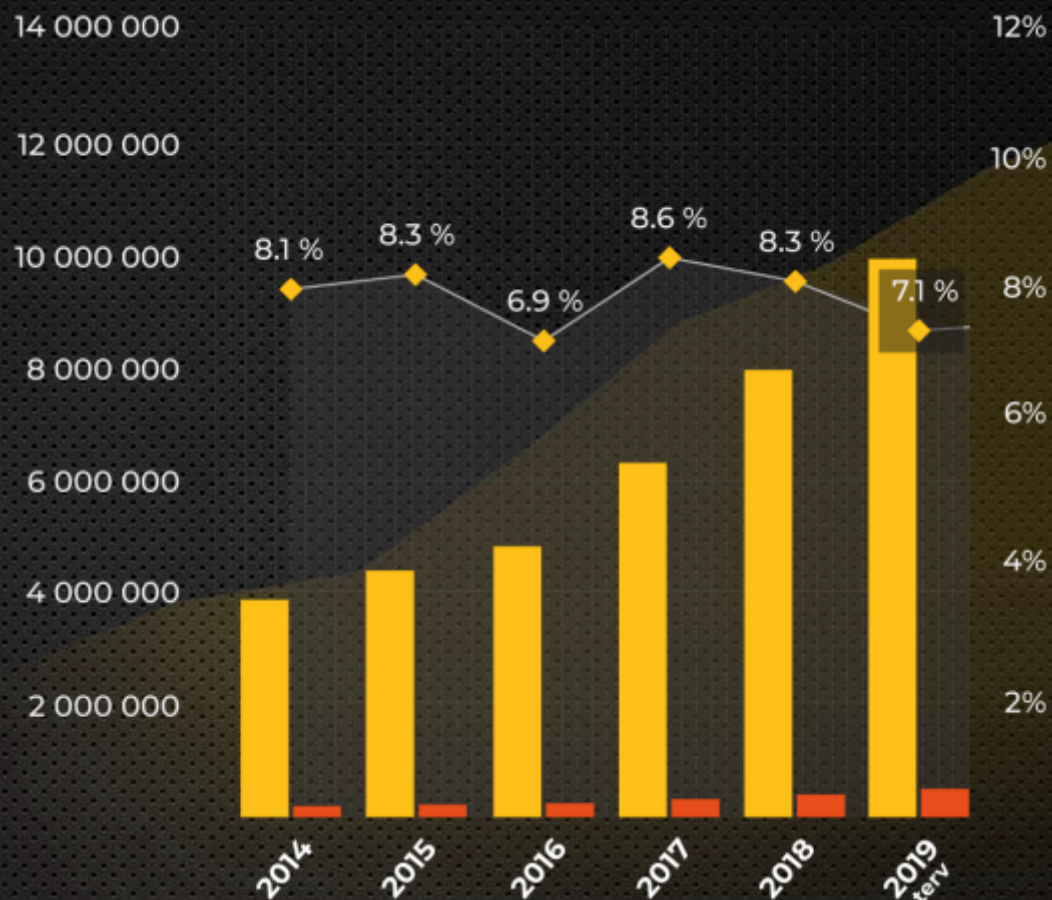
Hálózat és létszám bővítése

GÉPBÉRLET

Rental flotta kibővítése

A piaci változások függvényében a nagyon magas növekedésű 2017-2019-es időszak után egy piaci konszolidációs idő várható, ahol alacsonyabb növekedési ütemmel számolunk. Előtérbe kerül a hatékonyság javítása, amiben a DM-KER már a versenytársak előtt jár.

A DM-KER tervezett árbevétele és EBITDA-ja, valamint az EBITDA szint alakulása



EREDMÉNYEK

ÉRTÉKESÍTÉS ÉS EBITDA

A DM-KER a 2018-2019-es évben végrehajtott átfogó vállalatfejlesztéssel megalapozta az elkövetkező 5-15 év növekedését. A növekedési stratégia fő elemei:



Az építőipari gépek értékesítésében elért jelentős pozíció mellett a mezőgazdasági munkagépek piacán növelni részesedésünket



További telephelyek létesítése az ország nyugati részében, a központ kibővítése hatékonyabb logisztika/értékesítés, jobb ügyfélszolgálat



Márkaképviseleti rendszer erősítése és további bővítése



Értékesítés, szerviz elindítása a környező országokban: terjeszkedés márkaképviseleti felhatalmazással



A szerviz és az alkatrészellátás erősítése

HOSSZÚTÁVÚ CÉLOK

NÖVEKEDÉSI STRATÉGIA

	AZ ALAPÍTÁS ÓTA	ZRT-VÉ VÁLÁS	TŐZSDEI BEVEZETÉS	TŐKEBEVONÁS	TERJESZKEDÉS
	A 2008-es alapítás óta a DM-Ker egy erős vállalattá nőtte ki magát, árbevétele 2018-ban 8 Mrd Ft volt és több, mint 5000 ügyféllel rendelkezik.	2019-ben a társaság zrt-vé alakult amely a tőzsdére való belépés első állomása. Csatlakozott a BÉT ELITE programjához is.	2019-ben megkezdődött a tőzsdei bevezetés előkészítése, amely várhatóan 2020 első felében befejeződik.	Stratégiai célok megvalósításához szükséges 1 Mrd Ft tőke bevonása. Akvizíciók, külpiaci terjeszkedés.	Földrajzi terjeszkedés és szolgáltatás bővülés magasabb fokozatba kapcsolása: a terjeszkedés eredménye <ul style="list-style-type: none"> ○ Dinamikusan növekvő árbevétel ○ Növekvő EBITDA ○ Emelkedő cégérték
	8 Mrd Ft	10 Mrd Ft	10 Mrd Ft	1 Mrd Ft	11 Mrd Ft
	2018	2019 terv	2019 terv	2020	2020 terv tőkebevonás nélkül

A MÚLT ÉS A JÖVŐ

A NÖVEKEDÉS MÉRFÖLDKÖVEI

A DM-KER Xtend piaci bevezetéséről és a tőkeemelésről a tulajdonosi döntés megszületett



2019. Q3-ban a DM-KER Zrt-vé alakult, Nyrt-vé alakulás a tőzsdei bevezetéssel együtt várható



2019. december: zártkörű tőkeemelés új részvények kibocsátásával



2020. január: tőzsdei kereskedés megkezdése



A TRANZAKCIÓ RÉSZLETEI



Építsük közösen a jövőt!