



# FÉLÉVES JELENTÉS

**GLOSTER**  
**Infokommunikációs Nyrt.**  
és leányvállalatai  
(Gloster Csoport)

20  
23

---

I. félév

# TARTALOM

<b>1. VEZETŐSÉGI JELENTÉS</b>	<b>5</b>
1.1. A GLOSTER VÍZIÓJA	5
1.2. A 2023. ELSŐ FÉLÉV LEGFONTOSABB EREDMÉNYEI A GLOSTER CSOPORT ÉLETÉBEN	5
<b>2. GLOSTER CSOPORT ÖSSZEFOGLALÓ PÉNZÜGYI EREDMÉNYEI</b>	<b>8</b>
2.1. GLOSTER CSOPORT ÁRBEVÉTEL, EBITDA ALAKULÁSA	8
2.2. A TÁRSASÁG ADATAI	11
2.3. RÉSZVÉNYINFORMÁCIÓK	12
<b>3. A GLOSTER CSOPORT SZERVEZETI ÖSSZETÉTELE</b>	<b>13</b>
3.1. A GLOSTER CSOPORT ÜZLETÁGAI	13
3.1.1. RENDSZERINTEGRÁCIÓS ÜZLETÁG	13
3.1.2. CLOUD ÜZLETÁG	13
3.1.3. NEMZETKÖZI SZOFTVERFEJLESZTÉSI ÜZLETÁG	13
<b>4. MAKROFOLYAMATOK HATÁSA AZ IPARÁGRA, A TÁRSASÁG CÉLCSOPORTJÁRA, ÜZLETMENETÉRE</b>	<b>15</b>
<b>5. A TÁRSASÁG VEZETÉSE, SZERVEZETE</b>	<b>16</b>
5.1. IGAZGATÓSÁG	16
5.2. FELÜGYELŐBIZOTTSÁG, AUDITBIZOTTSÁG	16
5.3. SZERVEZETI JELLEMZŐK: LÉTSZÁM ALAKULÁSA, BELSŐ FEJLŐDÉSI LEHETŐSÉGEK	17
<b>6. FŐBB KOCKÁZATI TÉNYEZŐK ÉS AZOK KEZELÉSE</b>	<b>19</b>
<b>7. A GLOSTER CSOPORT 2023. ELSŐ FÉLÉVBEN KÖZZÉTETT TÁJÉKOZTATÁSAI</b>	<b>25</b>
<b>8. GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT. – FÉLÉVES KONSZOLIDÁLT EREDMÉNYKIMUTATÁS</b>	<b>26</b>
<b>9. GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT. – FÉLÉVES KONSZOLIDÁLT MÉRLEG</b>	<b>27</b>
<b>10. GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT. – FÉLÉVES EGYEDI EREDMÉNYKIMUTATÁS</b>	<b>29</b>
<b>11. GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT. – FÉLÉVES EGYEDI CASH FLOW</b>	<b>30</b>
<b>NYILATKOZAT</b>	<b>32</b>

# TISZTELT RÉSZVÉNYESEK!

2023 első félévében is makrogazdasági ellenszélben teljesített jól a Társaság. Negatívan hatott az orosz-ukrán háború, a nyersanyagárak és az energiaárak emelkedése, a világ-gazdaság lassulása, a forint árfolyamának változásai. A hazai csúcsinfláció munkaerőpiacra gyakorolt hatásaként az árak és – a technológiai szektorban különösen – a munkabérek soha nem tapasztalt mértékben nőttek 2023 elején.



Mindezek ellenére a cégcsoport gazdasági helyzete stabil, és rendelkezik a megfelelő humán és infrastrukturális erőforrásokkal ahhoz, hogy teljesíteni tudja ügyfelei, befektetői egyre növekvő igényeit.

Dacára a rendkívül kedvezőtlen gazdasági helyzetnek, a Gloster Csoport 2023 első félévében is stabilan tudta teljesíteni, bizonyos mutatókban pedig túlteljesítette a 2025-ös növekedési stratégiája időarányos részét:

- **170%-kal, több mint 2 milliárd forintra nőtt az export** és egyben a deviza árbevétele a Cégcsoportnak (27%-kal 943 millió forintra P92 IT Solutions Kft. nélkül). Ezzel az eredménnyel a Gloster Csoport már túlteljesíti a 2025-ös stratégiai célját, amely 30–40%-os exportarányt tűzött ki.
- **70%-kal, 4,4 milliárd forintra nőtt a féléves árbevétel** (24%-kal 3.242 millió forintra a P92 nélkül). A bevételnek már közel a fele (45,5%) exportból származik (a P92 nélkül több mint negyede 29,1%).
- **90%-kal közel duplájára, 3,24 milliárd forintra növekedtek a rendszeres árbevételek** (23,4%-kal, 2.108 millió forintra a P92 nélkül) a tavalyi év hasonló időszakához képest. Ez a mutatószám emeli ki a legjobban, hogy milyen mértékben keletkezik olyan érték a cégcsoportban, melyre jó eséllyel jövőre is számíthatunk.
- **73,1%-ra növekedett a rendszeres árbevételek aránya** (65% a P92 nélkül), ami mindössze 1,9%-kal marad el a 2025-re megcélzottól. A rendszeres árbevételek jelentik a cég számára a további növekedéshez szükséges pénzügyi stabilitást.
- **41%-kal 426 millió forintra növekedett az EBITDA** (2%-kal 306 millió forintra a P92 nélkül) köszönhetően a magasabb profittartalmú Cloud és Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletágak kiemelkedő teljesítményének.
- A Társaság fennállásának eddigi legnagyobb, sorrendben a **tizedik akvizíciós szerződését írta alá** 2023 június 9-én. A **P92 IT Solutions Kft.-vel** egy 30 éves múlttal rendelkező céggel bővült a Gloster Csoport, melynek ügyfélkörébe olyan globális óriáscégek tartoznak, mint a Sony Music és a Blackhawk Network.
- A tíz akvizíció jelentős **integrációs erőfeszítésekkel** és 100 millió forintot meghaladó költséggel járt a félév során, azonban már középtávon egyértelmű és jól kalkulálható hatékonyság növekedést jelent.

Szeretném megköszönni a munkájukat, az együttműködésüket mindazoknak, akik hozzájárultak a Gloster Csoport 2023. évi első féléves kiemelkedő eredményeihez: befektetőknek, részvényeseknek, ügyfeleknek, technológiai partnereknek, alvállalkozóknak, és nem utolsósorban a Gloster Csoport valamennyi munkavállalójának és a menedzsmentnek. Közösén egy olyan Glostert építünk, ami nemzetközi viszonylatban is kiemelkedő, világsiker lesz!

Szekeres Viktor  
Alapító, az Igazgatóság elnöke

Ezen jelentés a **Budapesti Értéktőzsde** által előírt **Xtend** általános üzletszabályzatának 6. számú melléklete szerint készült. A dokumentum célja, hogy tájékoztasson az adott féléves időszakban történt eseményekről, változásokról és tendenciákról. A jelentés a számvitelről szóló 2000. évi C. törvényben meghatározott számviteli elveknek megfelelően készült.

<b>JELENTÉSTÉTELI IDŐSZAK</b>	2023. január 1. és 2023. június 30. közötti időszak.
<b>JELENTÉSTÉTELI CIKLUS</b>	A Társaság 2020 óta féléves jelentéstételi ciklusban teszi közzé a Budapesti Értéktőzsde által előírt Xtend üzletszabálynak megfelelően a féléves tájékoztatás jellegű jelentését.
<b>A JELENTÉS JELLEGE</b>	A jelentés a Gloster Csoport összes funkcionális területére, üzletágára, leányvállalatára kiterjed.

## 1.1 A GLOSTER VÍZIÓJA

A Gloster jövőképe: egy olyan tőkeerős, dinamikusan fejlődő, regionális vezető szerepet betöltő, átfogó termék és szolgáltatási portfólióval rendelkező informatikai szolgáltatóvá válni, amely – az elkötelezett és magasan képzett szakemberei tudására alapozva – képes (hazai és nemzetközi közép- és nagyvállalati) ügyfelei számára a **komplex digitalizációs kihívásokat üzleti értékévé konvertálni**. Hisszük, hogy egy cég akkor sikeres, ha a stratégiáját támogató operatív tudatossággal és transzparenciával működik, és ha ez a transzparencia, támogató együttműködés jellemzi a munkatársak közötti kapcsolatokat, a belső folyamatokat és az ügyfelekkel való kapcsolattartást is.

### A Gloster stratégiája

A Gloster Csoport elköteleződött az intenzív növekedés mellett. Ennek a stratégiának a hajtóereje az organikus fejlődés mellett az akvizíciókon keresztüli növekedés.

2023. június 30-ig kilenc, 2023. augusztus 4-éig tíz sikeres akvizíciót zárt le a Társaság. A megvásárolt cégeket üzletágakba szervezte, és létrehozta az egyes üzletágak növekedését támogató központi háttér szervezetet. A cél az üzletágak közötti szinergiák kiaknázása és fejlesztése.

Az akvizíciókat követő integrációs lépésként 2023 első felében a korábbi öt helyett három üzletágba integrálta tevékenységeit a Gloster Csoport. A Rendszerintegráció, a Cloud és a Nemzetközi szoftverfejlesztés leképezi az organikusan fejlődött és akvizált képességekből fakadó értékajánlatokat, melyek közül a Cloud és a Nemzetközi szoftverfejlesztés vált a növekedés motorjává. Utóbbi üzletág mind az árbevételt, mind pedig a szervezet méretét tekintve a legjelentősebb a Gloster Csoportban. Ehhez kapcsolódóan a stratégiai célokat tekintve továbbra is azok a hazai és külföldi akvizíciók élveznek prioritást, amelyek a nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág további erősödését célozzák.

## 1.2 A 2023. ELSŐ FÉLÉV LEGFONTOSABB EREDMÉNYEI A GLOSTER CSOPORT ÉLETÉBEN

- 2023. január 18-án adta ki a Társaság a 2022.Q4 Nyitott rendelésállomány riportját. Eszerint Csoport szinten 1.530 millió forint értékű nyitott rendelésállománnyal kezdte meg a 2023-as üzleti évet a Gloster. Ez az összeg több mint duplája a 2021. év végi állománynak és kétszáz millió forinttal haladja meg az eddigi rekordnak számító 2022. harmadik negyedévi mutatót. A Társaság nyitott rendelésállománya (order backlog) 228%-ra, a 2021.Q4-es 670 millió forinthez képest 2022.Q4-ben 1.530 millió forintra nőtt.
- 2023. január 30. napján a Társaság kérelme alapján a Budapest Környéki Törvényszék Cégbírósága Cg. 13-10-042012/81. számú végzésével elrendelte, hogy a Társaság Igazgatóságának 1/2022. (XII.8.), valamint 1/2022. (XII.13.) számú döntésével elhatározott, új részvények forgalomba hozatalával végrehajtott alaptőke-emelések – amelyek a G-Plus GmbH, valamint a Lanoga Kft. akvizíciójához kapcsolódtak – a közhiteles cégnyilvántartásba bejegyzésre kerüljenek. A Társaság az apporttal, valamint pénzbeli hozzájárulással történő alaptőke-emeléseket követően összesen 179.445.540 Ft (azaz százhetvenkilencmillió-négyszáznegyvenötezer-ötszáznegyven forint) összegű alaptőkével folytatta működését, a Gloster törzsrészvények mennyisége 17.944.554 darabra (azaz tizenhétmillió-kilencszáznegyvennégyezer-öt-százötvennégy darabra) emelkedett.
- 2023. február 20. napjával a Társaság 596.963 darab, egyenként 10 forint névértékű, 5.969.630 forint össznévértékű dematerializált, névre szóló törzsrészvényét (ISIN-azonosító: HU0000189600) a KELER Zrt. rábocsátási eljárás keretében megkeletkeztette, a Budapesti Értéktőzsde Zrt. pedig 10/Xtend/2023. számú határozata szerint 2023. február 20. napjával a tőzsdei kereskedésbe bevezette azokat és az Értékpapírlista adatait módosította. (Bevezetett értékpapír mennyisége: 17.944.554).

- 2023. február 22. napján jelent meg az Erste Befektetési Zrt. újabb elemzése a Társaságról, amely szerint az Erste a célrat 1.130 forintra, az ajánlást pedig tartásra módosította. Az elemzés szerint „Az emelkedő eredményvárakozások ellenére is csökkent a célár. Ennek oka, hogy a maradványérték (TV) időszakra vonatkozóan megemelkedett a tőkeköltség, ami érzékenyen hat az értékelésre. Emellett a részvényszám emelkedése és a magasabb kisebbségi részesedések miatt csökkent az egy részvényre jutó eredményvárakozásunk is. A tőkeköltség növekedése mögött főleg a kockázatmentes hozamok emelkedése, kisebb részben pedig a magyar részvénypiactól elvárt kockázati prémium emelkedése áll az S&P leminősítését követően”.
- 2023. március 17-én megtartott taggyűlésen a Minero IT Hungary Kft. tulajdonosai egyhangú döntéssel, 2023. május 1. napjával Gloster-Minero IT Hungary Kft.-re változtatták a vállalat korábbi nevét. A névváltoztatás célja, hogy a cégcsoport legnagyobb társaságát egységesen a Gloster brand alá vonják be és ezzel is erősítsék piaci pozícióját.
- 2023. április 4-én közleményben tájékoztatta a Társaság a Befektetőket arról, hogy együttműködési lehetőségeket vizsgál a Gloster és új nagyrészvényese, az EU-Solar Nyrt.: A Gloster január 27-én közleményében tájékoztatta ügyfeleit, hogy a Szekeres Viktor Vagyonkezelő Alapítvány (székhely: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A. A/2 ép.; nyilvántartási szám: 13-01-0004339) részvénytranzakciót hajtott végre, melynek egyik vételi oldali résztvevője az EU Solar Nyrt. (székhely: 7630 Pécs, Kokszt utca 127., nyilvántartási szám: 02-10-060424) volt. A tranzakciót követően a két menedzsmen igyekszik azonosítani azokat a területeket, ahol a két cég üzleti működése kiegészítheti egymást, ezzel teremtve értéket a hazai gazdasági ökoszisztéma számára.
- 2023. április 11-én a Gloster bejelentette, hogy a Digitális Kormányzati Ügynökség Zrt. („DKÜ”) által a „Meglévő IBM licencek terméktámogatása - ISUP22” tárgyában meghirdetett keretmegállapodás megkötésére irányuló közbeszerzési eljárás során a Gloster 100 %-os tulajdonú leányvállalata, a Gloster Networks Kft. konzorciumi tagként nyertes ajánlatot tett. A keretmegállapodás keretösszege mindösszesen nettó 15.314.000.000 Ft, időtartama pedig a hatálybalépéstől számított legfeljebb 24 hónapig tart. A keretmegállapodás nem biztosít automatikus megrendeléseket, az érintett szervezetek igényei alapján az egyes konkrét beszerzések újra versenyeztetésre kerülnek a keretmegállapodásban résztvevő konzorciumok között.
- 2023. április 13-án adta ki a Társaság a 2023Q1 Nyitott rendelésállomány riportját. Eszerint Csoport szinten 1.320 millió forint értékű nyitott első negyedéves rendelésállománnyal zárta a Gloster 2023 első negyedét. A negyedévi rekord összeg 60%-kal magasabb, mint a 2022. első negyedévi állomány volt és mintegy 500 millió forinttal haladja meg a tavalyi év hasonló időszakának mutatóját. Az első negyedéves rendelésállományok átlagos növekedési üteme 2020-2023 között a piacon kimagasló 198%, melyet a korábbi évek bázishatása is segített. A Társaság nyitott rendelésállománya (order backlog) 160%-ra, a 2022.Q1-es 823 millió forinthez képest, 2023.Q1-ben 1.320 millió forintra nőtt.
- 2023. április 17-én a Gloster tájékoztatást tett közzé, amely szerint hivatalosan is megkezdte a felkészülést a BÉT Standard kategóriájába kerüléséhez. A Társaság célja, hogy 2023. őszétől több hazai és külföldi intézményi és kisbefektető számára legyen elérhető a hazai tőzsde nemzetközi informatikai növekedési sztorija. A felkészülés keretében a Gloster az értékpapírokra vonatkozó nyilvános ajánlattételkor vagy értékpapíroknak a szabályozott piacra történő bevezetésekor közzéteendő tájékoztatóról és a 2003/71/EK irányelv hatályaon kívül helyezéséről szóló 2017/1129 az Európai Parlament és a Tanács (EU) rendelete („Prospektus Rendelet” vagy „(EU) 2017/1129 rendelet”) és a tőkepiacról szóló 2001. évi CXX. törvény („Tpt.”) alapján Tájékoztatót készít, melyhez a felügyeleti jogokat gyakorló intézmény, a Magyar Nemzeti Bank jóváhagyása szükséges, annak elfogadása a kategória-váltás egyik feltétele. A Tájékoztató publikálása egy jó alkalom a Gloster számára, hogy ismét részletesen bemutatkozzon a Befektetőinek. Gazdálkodási adatait három évre visszamenőleg (2020, 2021, 2022) immáron nem a magyar szabványok szerint, hanem nemzetközi IFRS szabványnak megfelelően fogja bemutatni. Számos, a Gloster Csoport működésével kapcsolatos befektetői tudnivaló is bemutatásra kerül a publikálásra kerülő Tájékoztatóban. A cél, hogy 2023. őszén - az ünnepélyes becsengetési ceremóniát követően - a Gloster részvényekkel a Befektetők Budapesti Értéktőzsde Standard kategóriájában tudjanak kereskedni.
- 2023. április 24-én tette közzé a Társaság a 2023. május 16. napján tartandó rendes Közgyűlésre a közgyűlési előterjesztéseket, határozati javaslatokat, valamint a 2022-es éves beszámolóról szóló befektetői prezentációt.
- 2023. április 25-én elemzői konferencia hívást szervezett a Gloster a 2022-es éves pénzügyi jelentésének befektetők számára történő bemutatása érdekében.
- 2023. április 26. napján az Erste Befektetési Zrt. elemzésben reagált a Társaság 2023. április 24-én - a közgyűlési előterjesztések keretében - közzétett 2022. éves jelentésére. Az elemzés összegzése szerint a Társaság árbevétele és az EBITDA-ja az előrejelzésnek megfelelően alakult. Az attól elmaradó adózott eredmény okoz ugyan némi csalódást, de mivel ennek oka számviteli természetű, és az IFRS szerinti kimutatásokban már nem fog megjelenni, csak akkor, ha tényleges értékváltozás következik be, így nem látják szükségesnek modellük felülvizsgálatát. A tőkepiaci stratégia módosítását ésszerűnek tartják a megváltozott tőkepiaci környezetben. Céljukat változatlanul 1.130 forinton tartják, ajánlásuk pedig továbbra is Tartás.

- 2023. május 3. napján az Equilor Befektetési Zrt. elemzést adott ki, amely szerint a Társaság 2022-es éves beszámolója alapján a Gloster a kijelölt pályán halad a növekedési stratégia megvalósításával. Működési szempontból egyre jobban tervezhetővé válik az üzletmenet: az árbevétel kétharmada már rendszeres árbevétel, és a nemzetközi szoftverfejlesztés üzletág akvizíciókkal segített robusztus növekedésének köszönhetően 31 százaléka már főként hosszú távú együttműködésekkel létrejött exportból származik. Az elemzés összegzésében kiemeli, hogy a meghirdetett 2025-ös növekedési stratégia megvalósítása felé a tervezett ütemben halad a Gloster, így a részvényre adott céláron az Equilor nem változtatott: továbbra is 1.396 forintot tartja a célárat, 'Tartás' ajánlás mellett.
- 2023. május 16-án tartotta a Társaság az éves rendes közgyűlést, amelyen elfogadásra került a Vállalat 2022. évi beszámolója és éves jelentése, valamint az ehhez kapcsolódó dokumentumok, határozatok. Megválasztásra került továbbá a Társaság új könyvvizsgálója (INTERAUDITOR Consulting Kft. (későbbi cégnév: CMT Consulting Kft.); személyében felelős könyvvizsgáló: Móri Ferencné) és új igazgatósági tagja (Oszlánszki Péter). A Közgyűlés továbbá döntött a Társaság Budapesti Értéktőzsde Standard szabályozott piacra történő belépéséről.
- 2023. június 5-én jelentette be a Társaság, hogy 2023. június 1-től a Gloster az eddigi 5 helyett 3 nagyobb (Rendszerintegráció, Cloud, Nemzetközi szoftverfejlesztés) üzletággal folytatja működését. Rendszerintegrációs Üzletágvezetőnek Kiss Tibor, a Cloud Üzletág élére Bene Tamás, míg a Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág vezetésére Murvai Attila került kinevezésre.
- 2023. június 9-én a Gloster Infokommunikációs Nyrt. 94%-os többségi tulajdon megszerzéséről szóló üzlet rész adásvételi szerződést írt alá a Szilícium-völgyben és Londonban is aktív, 120 fős nemzetközi szoftverfejlesztő cégben, a P92 IT Solutions Kft.-ben. Ezzel egy 30 éves múltra visszatekintő, Kaliforniában és az Egyesült Királyságban is saját leányvállalatokkal rendelkező, pénzügyileg stabil társaság erősíti tovább a Gloster tőzsdei sztoriját. Az akvizíciónak köszönhetően a Gloster Csoport konszolidált árbevétele (magyar szabvány szerint) várhatóan mintegy harmadával, EBITDA-ja közel a felével növekedhet, az exportarány már az idei év végén meghaladhatja a management előzetes 2025-ös várakozásait.
- 2023. június 12. napján az Erste Befektetési Zrt. elemzésben reagált a Társaság 2023. június 9-én a P92 IT Solutions Kft. 94 %-os üzlet részének felvásárlásáról szóló tájékoztatására. Aszerint ezzel az akvizícióval is a leggyorsabban növekvő szoftverfejlesztési területen erősít a Társaság. A bejelentett felvásárlás az általuk vártnál gyorsabb növekedést tehet lehetővé, mivel modellükben nem számoltak 2023-ra felvásárlással, és az alapmodellben 2024-re is egy lényegesen kisebb (1 milliárdos árbevételű és 200 milliós EBITDA mutatójú) céggel kalkuláltak. Így az alap (tőkeemeléssel nem kalkuláló) modellük 2024-es árbevételi és EBITDA előrejelzését már idén elérheti a Gloster Csoport. A hírt pozitívan értékeli.
- 2023. június 13-án Jazz és Üzleti Inspiráció címmel személyes részvényesi találkozót tartott a Gloster. Az eseményen kerekasztal beszélgetés keretében részt vett Oszkó Péter az OXO Technologies Holding Nyrt. Alapítója, az Igazgatóság elnöke, Korányi Tamás, a Baál Vagyonkezelő Zrt. Alapító tulajdonosa, Nagy András az Erste Befektetési Zrt. vezető elemzője, valamint Szekeres Viktor, a Gloster Igazgatóságának elnöke is.
- 2023. június 15-én az Equilor Befektetési Zrt. is reagált a Társaság P92 IT Solutions Kft.-ben történő részesedés szerzésére: az Equilor rövid elemzése szerint a közzétett 2022-es pro forma számok alapján a 2025-ös stratégia megvalósításához szükséges, általuk modellezett növekedési menetrendet meg is előzheti a vállalat a felvásárlással. Modellük szerint a 2023-as bevételi célt már a 2022-es számokkal is elérné a Gloster Csoport, a nemzetközi szoftverfejlesztés magas jövedelmezősége miatt az EBITDA pedig akár 20 százalékkal meghaladhatja a 2023 végére vártakat. Az akvizíciós céltársaság profilja jól illeszkedik a Gloster nemzetközi szoftverfejlesztést kiemelten kezelő üzleti modelljébe, és a Gloster Csoportba kerülő szakemberektől jelentős fejlesztői kapacitás-hozzájárulás várható. A részvényre adott céláron az Equilor nem változtatott, a várakozás továbbra is 1.396 forintot állapít meg 'Tartás' ajánlás mellett.

# 2 A GLOSTER CSOPORT ÖSSZEFOGLALÓ PÉNZÜGYI EREDMÉNYEI

A Gloster Csoport konszolidált pénzügyi eredményeit a 2022. és 2023. első félévére vonatkozó összesített és részletező adatok alapján mutatjuk be.

A 2023-as év féléves adatai a Gloster Infokommunikációs Nyrt., a Cableline Technologies Kft., a Gloster Networks Kft., a Gloster IT Security Kft., a Gloster Telekom Kft., a Gloster Cloud Zrt., a Gloster-Minero IT Kft., az FF Next Technologies Kft., a Gloster-Lanoga Kft. és a G-plus Consulting GmbH konszolidált adatait tartalmazza. A felsorolt leányvállalatok teljeskörű bevonással kerülnek bemutatásra a konszolidált adatokban, valamint tájékoztatásként feltüntetésre kerülnek a legutóbbi akvizíció, a P92 IT Solutions Kft. elért eredményei is.

A tulajdoni részesedés alapján a Gloster-Minero IT Kft.-ben 51%-os, az FF Next Technologies Kft.-ben 54,71%, a Gloster-Lanoga Kft.-ben 60%-os, a G-Plus Consulting GmbH-ban 51%-os, a többi leányvállalatban pedig 100%-os tulajdonrész birtokol a Gloster Infokommunikációs Nyrt.

Megnevezés	2022 H1	2023 H1	2023 H1 P92-vel	Változás (mFt)	2023/2022 %	Változás P92-vel	2023/2022 %
<b>Értékesítés nettó árbevétele (mFt)</b>	<b>2 613</b>	<b>3 242</b>	<b>4 434</b>	<b>629</b>	<b>+24%</b>	<b>1 821</b>	<b>+70%</b>
ebből: belföldi	1 872	2 299	2 431	427	+23%	559	+30%
ebből: külföldi	741	943	2 003	202	+27%	1 262	+170%
ebből: rendszeres	1 708	2 108	3 240	400	+23%	1 532	+90%
<b>EBITDA</b>	<b>301</b>	<b>306</b>	<b>426</b>	<b>5</b>	<b>+2%</b>	<b>125</b>	<b>+41%</b>
<b>Adózott eredmény</b>	<b>144</b>	<b>8</b>	<b>149</b>	<b>-136</b>	<b>-94%</b>	<b>5</b>	<b>+3%</b>
<b>EBITDA / Árbevétel %</b>	<b>11.5%</b>	<b>9.4%</b>	9.6%				
<b>Export árbevétel aránya</b>	<b>28.4%</b>	<b>29.1%</b>	45.2%				
<b>Rendszeres árbevétel</b>	<b>65.4%</b>	<b>65.0%</b>	73.1%				

Konszolidált, nem auditált adatok, millió forintban.

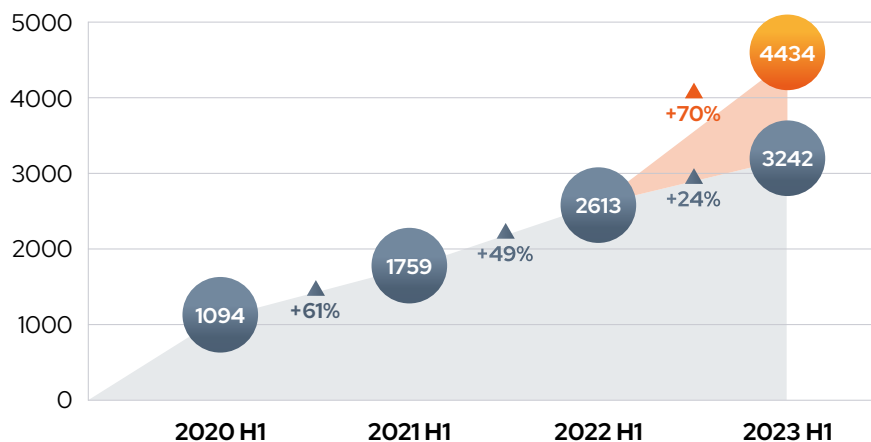


## 2.1 GLOSTER CSOPORT ÁRBEVÉTEL, EBITDA ALAKULÁSA

Az alábbiakban a Gloster Csoport árbevételének és EBITDA összegének alakulását mutatjuk be az elmúlt időszakokra a korábban részletezettek szerint.

### GLOSTER CSOPORT ÁRBEVÉTEL ALAKULÁSA FÉLÉVKOR 2020-2023

Árbevétel  
Árbevétel P92-vel

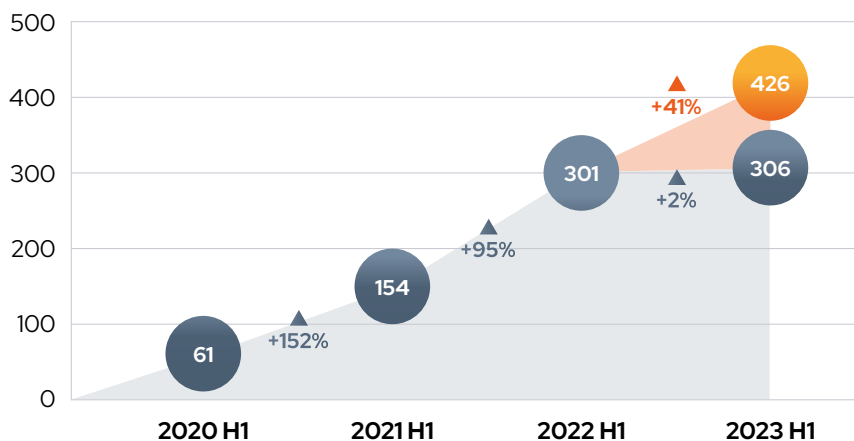


Konzolidált, nem auditált adatok, millió forintban.

A Gloster Csoport konszolidált nettó árbevétele 2023. első félév végén 24%-kal nőtt a 2022-es év hasonló időszakához képest és elérte a 3,2 milliárd forintot. A 2023 nyarán akvizált P92 IT Solutions Kft. árbevétellel együtt 70%-os növekedés mellett meghaladja a 4,4 milliárd forintos árbevételt. Az export értékesítés a P92 IT Solutions Kft. akvizíciójával jelentős növekedést mutat, meghaladja a teljes árbevétel 45%-át.

### GLOSTER CSOPORT EBITDA ALAKULÁSA FÉLÉVKOR 2020-2023

EBITDA  
EBITDA P92-vel

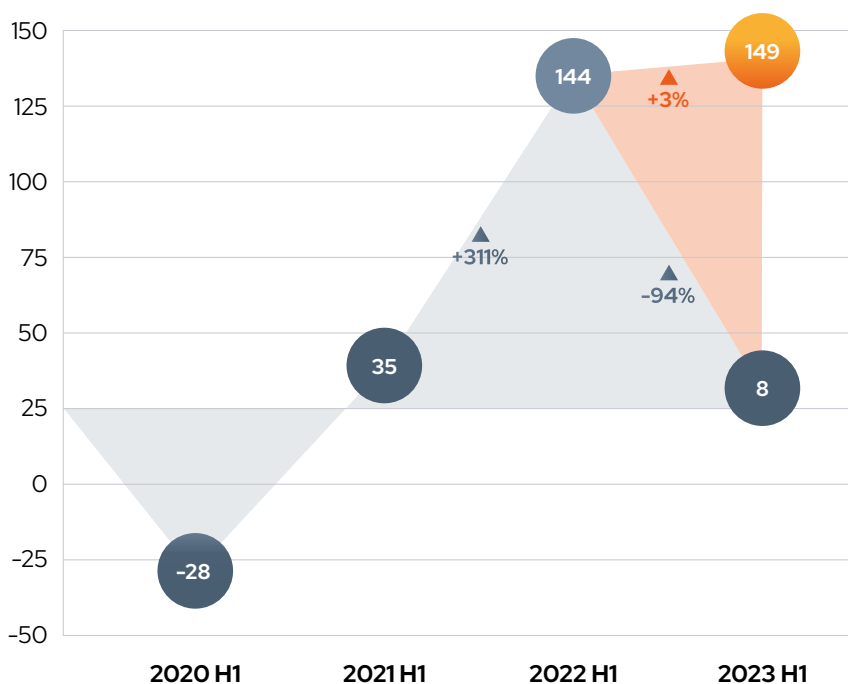


Konzolidált, nem auditált adatok, millió forintban.

A csoportszintű EBITDA 2023-ban közel azonos szinten maradt az egy évvel ezelőtti időszakhoz viszonyítva. A P92 IT Solutions Kft.-t is figyelembe véve a Cégcsoport EBITDA-ja jelentős növekedést mutat: 125 millió forinttal emelkedett a 2022-es évhez viszonyítva, amely 41%-os bővülést jelent.

GLOSTER CSOPORT  
ADÓZOTT EREDMÉNY  
ALAKULÁSA FÉLÉVKOR  
2020-2023

ADÓZOTT EREDMÉNY  
ADÓZOTT EREDMÉNY P92-vel

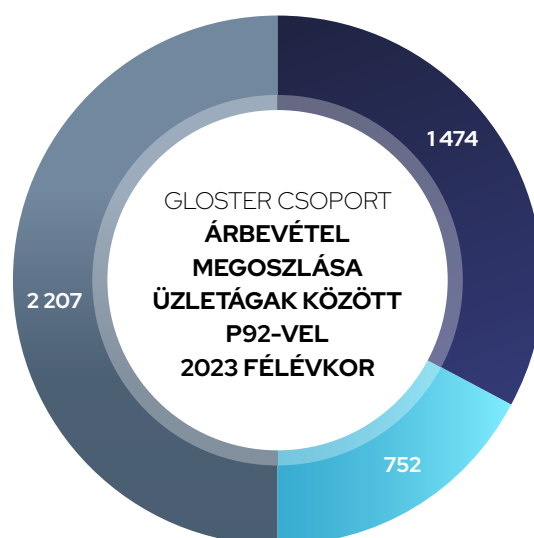
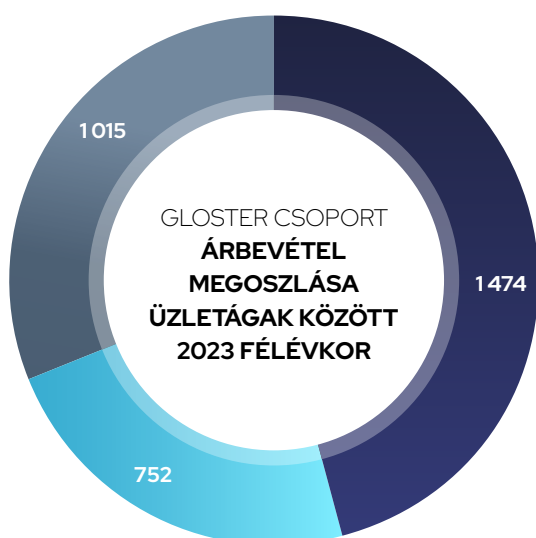


Konszolidált, nem auditált adatok, millió forintban.

2023-ban az adózott eredmény a P92 IT Solutions Kft. eredményével együtt közel azonos szinten maradt, 149 millió forintra emelkedett. Ugyanakkor a 2023-as évben több egyszeri költségvetel jelentkezett. Az akvizált 10 cég integrációjával, az IFRS átállással és a tőzsdei kategóriaváltás előkészítésével kapcsolatos egyszeri költségek eredményhatása meghaladta a 100 millió Ft-ot.

Nettó árbevétel üzletág szerint (mFt)	2022 H1	2023 H1	2023 H1 P92-vel	Változás (mFt)	2023/2022 %	Változás P92-vel	2023/2022 %
Rendszerintegrációs üzletág	1 204	1 474	1 474	271	+22%	271	+22%
Cloud üzletág	547	752	752	205	+38%	205	+38%
Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág	863	1 015	2 207	153	+18%	1 344	+156%
<b>ÖSSZESEN</b>	<b>2 613</b>	<b>3 242</b>	<b>4 434</b>	<b>629</b>	<b>+24%</b>	<b>1 820</b>	<b>+70%</b>

Konszolidált, nem auditált adatok, millió forintban.



■ Rendszerintegrációs üzletág ■ Cloud üzletág ■ Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág

Konszolidált, nem auditált adatok, millió forintban.

## 2.2 A TÁRSASÁG ADATAI

### Általános adatok

Cégjegyzékszám	13-10-042012
Cégforma	részvénytársaság
Statisztikai számjel	27294260-4741-114-13
Adószám	27294260-2-13
Közösségi adószám	HU27294260
Elnevezés	Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság
Rövidített elnevezés	Gloster Infokommunikációs Nyrt.
Idegen nyelvű elnevezés	Gloster Infocommunications Public Company Limited by Shares
Székhely	2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép.
Főtevékenység	4741'08 Számítógép, periféria, szoftver kiskereskedelme
Elektronikus elérhetőségek	Kézbesítési cím: info@gloster.hu Honlap: <a href="http://www.gloster.hu">http://www.gloster.hu</a>
Elérhetőség	Postacím: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A. A/2. ép. Telefon: +36-1-456-8010 Fax: +36-1-700-2711
Befektetői kapcsolattartó	dr. Bassola Eszter e-mail: <a href="mailto:bassola.eszter@gloster.hu">bassola.eszter@gloster.hu</a> telefon: +36-20-296-2075
Könyvvizsgáló	CMT Consulting Korlátolt Felelősségű Társaság HU-1074 Budapest, Vörösmarty utca 16-18. A. ép. Fsz. 1F. ajtó A könyvvizsgáló részéről a könyvvizsgálat elvégzéséért személyében felelős kijelölt kamarai tag könyvvizsgáló: Móri Ferencné

Cégünk szerepel a NAV köztartozásmentes cégek adatbázisában, valamint Megbízható adózó minősítésű.

## 2.3 RÉSZVÉNYINFORMÁCIÓK

A társaság alaptőkéje, részvényei:

Részvénytípus	Névérték (Ft/db)	Mennyiség (db)	Össznévérték (Ft)
„A” sorozat Gloster törzsrészvény ISIN: HU0000189600	10	17 944 554	179 445 540
<b>Alaptőke összesen:</b>	<b>–</b>	<b>17 944 554</b>	<b>179 445 540</b>

Részvénytulajdonosok 5%-ot meghaladó tulajdoni hányaddal a bevezetett sorozatra vonatkozóan:

Részvényes neve	Tulajdoni hányada (%)	Birtokolt részvény mennyisége (db)
Szekeres Viktor	57,21	10 265 573
Széchenyi Alapok Kockázati Tőkealap	19,7	3 535 477
Közkézhányad	23,09	4 143 504

2023. június 30-i állapotnak megfelelő adatok<sup>1</sup>

A közkézhányad meghatározásánál nem kerültek figyelembe vételre azon tulajdonosok, akiknek a teljes értékpapír-állomány legalább 5%-a tulajdonában van, valamint a letétkezelők birtokában lévő értékpapír-állomány azon része, amelyről a letétkezelő rendelkezésre álló igazolása alapján megállapítható, hogy a teljes értékpapír állomány legalább 5%-át kitevő értékpapír mennyiség van az adott személy tulajdonában.

<sup>1</sup> A 2023. szeptember 6-án zárt alaptőkeemelés során a Társaság újabb 231.886 db (kétszázharmincegyezer-nyolcszáznyolcvanhat darab) egyenként 10 HUF (tíz forint) névértékű törzsrészvényt bocsát ki. A Társaság alaptőkéje a lezárult jegyzés alapján 2.318.860,- Ft összeggel, 179.445.540,- Ft-ról 181.764.400,- Ft-ra emelkedik, a törzsrészvények mennyisége pedig 17.944.554 darabról 18.176.440 darabra fog növekedni. A tőkeemelés bejegyzésével és az új részvények keletkeztetésével kapcsolatos cégbirósági és KELER előtti eljárások megindítása folyamatban van és a Gloster az új részvényeket ezt követően fogja bevezetni a BÉT Xtend piacára.

### 3.1 A GLOSTER CSOPORT ÜZLETÁGAI

A Társaság célja, hogy az organikus növekedés mellett akvizíciókkal realizálja a stratégiájában megfogalmazott dinamikus növekedési céljait.

A Gloster Csoport 2023 júniusa óta a korábbi öt helyett három üzletági szervezettel működik, ezzel erősítve tovább a Társaság belső integrációját, illetve áramvonalasítva a működési struktúrát. A három üzletágot a Rendszerintegráció, a Cloud és a Nemzetközi szoftverfejlesztés alkotja.

#### 3.1.1 RENDSZERINTEGRÁCIÓS ÜZLETÁG

A Rendszerintegrációs üzletág a hálózati és IT infrastruktúra, a kibervédelmi és az intelligens épületeket célzó tevékenységünk összevonásával jött létre.

A Gloster Rendszerintegrációs üzletágán keresztül hagyományosan magas kitettséggel rendelkezik a hardveres ágazatokban, ahol az ellátási láncok helyreállításával párhuzamosan a chip- és egyéb alapanyaghiány folyamatos csökkenése tapasztalható. Ezáltal rövidülnek a szállítási idők és gyorsabban zárulhatnak a nyitott megrendelések 2023-ban, megfelelően a korábbi várakozásoknak.

Stratégiai cél, hogy az üzletág szakmai és gyártói kompetenciáját bővítse, hogy a Gloster Csoport ügyfelei számára a lehető legmodernebb és legjobb technológiát tudja biztosítani. A kiberbiztonság területén célkitűzés az adatbiztonság szolgáltatásként – és nem hardver eszközként – való értékesítése a piacon, mivel így rugalmas, egyedi és testreszabható megoldások alakíthatóak ki.

#### 3.1.2 CLOUD ÜZLETÁG

A Cloud üzletág a személyre szabott, előfizetői felhő szolgáltatásokat, speciális felhő technológiai mérnöki tudást igénylő aktivitásainkat tömöríti magában. A Cloud üzletág az előfizetői szerződéses modell miatt hozzájárul a rendszeres bevételek kiszámítható növekedéséhez.

Az üzletág olyan kompetenciákkal rendelkezik, amelyek hatékonyan szinergiát alkothatnak más üzletági szolgáltatásokkal is, ezáltal olyan értéknövelt értékesítési csomagok alakíthatóak ki, amelyek nem csak az ügyféligények magas szintű kielégítésében, de a dinamikus bevételnövekedésben is fontos szerepet játszanak.

#### 3.1.3 NEMZETKÖZI SZOFTVERFEJLESZTÉSI ÜZLETÁG

A Gloster Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletága már a legjelentősebb a Csoporton belül méretét és – a P92 Kft. akvizícióját követően – árbevételét tekintve is. A nemzetközi piacokon való terjeszkedéssel a növekedés motorjává vált, és komoly szerepet játszik a Társaság 2025-ös növekedési stratégiájának megvalósításában.

Az üzletág az elmúlt időszakban leginkább az autópiacon, a digitális egészségügy és a smart pénzügyi területére koncentrált.

Árbevétel megoszlása üzletágak szerint, eseti és rendszeres bontásban.

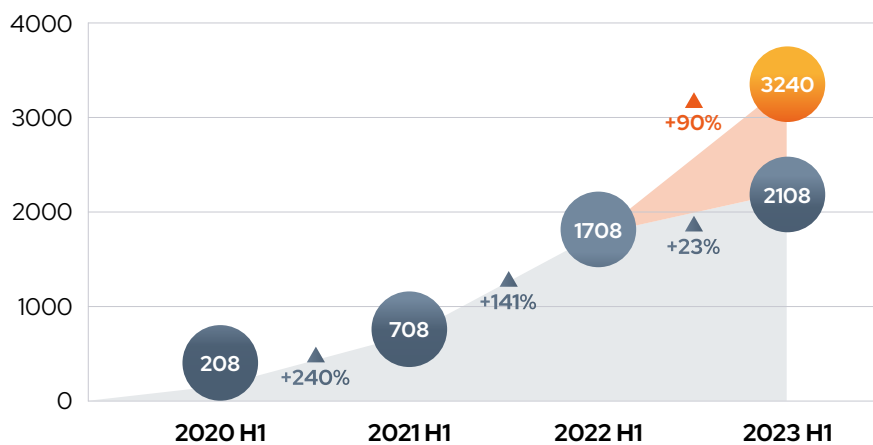
Árbevétel (mFt)	Rendszerintegrációs üzletág	Cloud üzletág	Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág	ÖSSZESEN	
2022	eseti	803 (66.7%)	51 (9.3%)	51 (5.9%)	905 (34.6%)
	rendszeres	401 (33.3%)	495 (90.7%)	812 (94.1%)	1 708 (65.4%)
	<b>összesen</b>	<b>1.204</b>	<b>546</b>	<b>863</b>	<b>2.613</b>
2023	eseti	896 (60.7%)	84 (11.1%)	155 (15.2%)	1 134 (35.0%)
	rendszeres	579 (39.3%)	668 (88.9%)	861 (84.8%)	2 108 (65.0%)
	<b>összesen</b>	<b>1.474</b>	<b>752</b>	<b>1.015</b>	<b>3.242</b>
változás	270 (+22.5%)	206 (+37.7%)	152 (+17.7%)	629 (+24.1%)	
2023 P92-vel	eseti	896 (60.7%)	84 (11.1%)	214 (9.7%)	1 194 (26.9%)
	rendszeres	579 (39.3%)	668 (88.9%)	1 993 (90.3%)	3 240 (73.1%)
	<b>összesen</b>	<b>1.474</b>	<b>752</b>	<b>2.207</b>	<b>4.434</b>
változás	270 (+22.5%)	206 (+37.7%)	1 344 (+155.8%)	1 821 (+69.7%)	

Az egyes üzletágak árbevételének aránya a teljes árbevételen belül, eseti és rendszeres bontásban.

Árbevétel arány / üzletág	Rendszerintegrációs üzletág	Cloud üzletág	Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág	ÖSSZESEN	
2022	eseti %	88.8%	5.6%	5.6%	100.0%
	rendszeres %	23.5%	29.0%	47.5%	100.0%
	<b>összesen %</b>	<b>46.1%</b>	<b>20.9%</b>	<b>33.0%</b>	<b>100.0%</b>
2023	eseti %	79.0%	7.4%	13.6%	100.0%
	rendszeres %	27.5%	31.7%	40.8%	100.0%
	<b>összesen %</b>	<b>45.5%</b>	<b>23.2%</b>	<b>31.3%</b>	<b>100.0%</b>
2023 P92-vel	eseti %	75.0%	7.0%	18.0%	100.0%
	rendszeres %	17.9%	20.6%	61.5%	100.0%
	<b>összesen %</b>	<b>33.3%</b>	<b>17.0%</b>	<b>49.7%</b>	<b>100.0%</b>

### GLOSTER CSOPORT RENDSZERES ÁRBEVÉTEL ALKULÁSA FÉLÉVKOR 2020-2023

RENDSZERES ÁRBEVÉTEL  
RENDSZERES ÁRBEVÉTEL P92-vel



Konsolidált, nem auditált adatok, millió forintban.

# 4

## MAKROFOLYAMATOK HATÁSA AZ IPARÁGRA, A TÁRSASÁG CÉLCSOPORTJÁRA, ÜZLETMENETÉRE

---

A 2023. év első félévét tekintve a következő makrogazdasági folyamatok azonosíthatóak, amelyek hatással voltak és vannak jelenleg is a teljes gazdasági környezetre, így a Gloster Csoport üzletmenetére is:

- Az orosz-ukrán háború elhúzódása alapvető hatással van a makrogazdasági, az európai és a világgazdasági környezetre. A Gloster Csoport működését, gazdálkodását, likviditását az orosz-ukrán háború közvetlenül nem érinti, nem befolyásolja, a Társaság és partnerei nincsenek kitéve a háború okozta közvetlen negatív gazdasági hatásoknak – így többek között az Európai Unió, valamint az Egyesült Államok szankcióinak, – a Gloster Csoport szolgáltatásainak az értékesítése, a projektek megvalósítása és az árbevételek a terveknek megfelelően alakulnak.
- Az inflációs helyzetre, valamint a forint árfolyamának változásaira a Gloster az ügyfeleivel, partnereivel történő megrendelések, szerződések teljesítése során a deviza – elsősorban euró - alapú számlázással reagált, tekintettel arra, hogy az informatikai eszközök beszerzése is a legtöbbször euróban történik a külföldi piacokról. Az euró alapú számlázás egyértelműen pozitív hatást jelent a stabilitásra és az árbevétel alakulására.
- 2023. első félévében tapasztalható, átlagosan 20% feletti hazai rekordinfláció következményeként a 2023-as bérnövekedési igények továbbra is erősen jellemezték a technológiai szektort. Ennek kezelésére a szerződések éveleji újratárgyalásakor, illetve évközben módszeresen korrigálta a Társaság a különböző informatikai szolgáltatásokhoz kapcsolódó szakértői óradíjait.

# 5 A TÁRSASÁG VEZETÉSE, SZERVEZETE

## 5.1 IGAZGATÓSÁG

A Gloster Igazgatóságának legfontosabb feladatai a részvényesek hosszútávú érdekeinek biztosítása, a cégcsoport stratégia kialakításának és végrehajtásának nyomon követése, illetve a cégcsoport életét befolyásoló jelentősebb pénzügyi és szervezeti döntések meghozatala.

### AZ IGAZGATÓSÁG TAGJAI



**SZEKERES VIKTOR**  
igazgatóság  
elnöke,  
alapító  
tulajdonos



**GAYER ATTILA**  
igazgatósági  
tag



**JÁRDÁN TAMÁS**  
igazgatósági tag,  
stratégiai igazgató



**OSZLÁNSZKI PÉTER**  
igazgatósági tag,  
humán erőforrás  
igazgató



**LÓDI KATA**  
igazgatósági tag,  
kommunikációs  
igazgató



**SUM VIKTOR**  
igazgatósági tag,  
pénzügyi igazgató

## 5.2 FELÜGYELŐBIZOTTSÁG, AUDITBIZOTTSÁG

### Felügyelőbizottság tagjai:

dr. Balásfalvi-Kiss András, ELNÖK  
Várhelyi Veszna Virág  
Vincze Andrea  
Dr. Zanathy László

### Auditbizottság tagjai:

dr. Balásfalvi-Kiss András, ELNÖK  
Vincze Andrea  
Dr. Zanathy László



## 5.3 SZERVEZETI JELLEMZŐK: LÉTSZÁM ALAKULÁSA, BELSŐ FEJLŐDÉSI LEHETŐSÉGEK

A Gloster szervezete négy évnyi intenzív, alapvetően akvizíciókkal megvalósított növekedést követően stabilan 200 fő feletti számot mutatott 2023. első félévében.

Ehhez a létszámhoz csatlakozott a 2023. júniusában aláírt szerződés alapján a P92 IT Solutions Kft. csapata, melynek integrációja a 2023–24-es időszak kiemelt feladata. A Gloster Csoport egy a méretéhez és létszámához mérten tagolt szervezet, több külön üzletággal és szervezeti egységgel, amelyek magukban hordozzák a korábbi (akvirált) cégek működési szokásait, kultúráját és folyamatait is. Az Társaság ebből fakadó komplexitása megkövetelte, hogy a stratégiában a növekedés mellé felzárkózva egyre nagyobb figyelmet és fókuszot kapjon az egységesítés, a belső működés optimalizálása, amelyben a Gloster Infokommunikációs Nyrt. és annak központi támogató területei egyfajta ernyőként működnek és adnak egységes támogatást az üzletágaknak pénzügyi és vállalatirányítási, marketing, jogi és HR területeken.

Ennek fejlesztését, a szervezeti integrációt, a manuális folyamatok automatizálását a jövőre nézve stratégiai fontosságúnak tekinti a vállalat, csakúgy, mint a megoldásfókuszú gondolkodásmódot, az eredményorientált működést, melyek az egyéni fejlődés támogatásával együtt a Gloster kultúrájának alapértékei – munkatársi és szervezeti szinten is.

Terület vagy üzletág	Létszám 2022.12.31.	Szervezeti arány (%)	Létszám 2023.06.30.	Szervezeti arány (%)	FTE 2023.06.30.	FTE arány %
<b>Munkaviszonyban foglalkoztatottak</b>						
Központi Támogató Területek	16 fő	7,9%	6 fő	2,0%	4	1,8%
Rendszerintegrációs Üzletág	46 fő	22,7%	60 fő	20,6%	57	26,6%
Cloud üzletág	14 fő	6,9%	12 fő	4,1%	11	5,1%
Nemzetközi Szoftverfejlesztési üzletág	96 fő	47,5%	96 fő	33,1%	93	43,5%
P92 IT Solutions Kft.			51 fő	17,5%	48,5	22,7%
<b>Összesen:</b>	<b>172 fő</b>	<b>85,1%</b>	<b>225 fő</b>	<b>77,5%</b>	<b>213,5</b>	<b>100%</b>
<b>Munkavégzésre irányuló egyéb jogviszonyban foglalkoztatottak</b>						
Gloster Csoport	30 fő	14,8%	30 fő	10,3%		
P92 IT Solutions Kft.			35 fő	12,0%		
<b>Összesen:</b>	<b>30 fő</b>	<b>14,8%</b>	<b>65 fő</b>	<b>22,4%</b>		
<b>Gloster Csoport összesen</b>	<b>202 fő</b>	<b>100%</b>	<b>290 fő</b>	<b>100%</b>		

### Magyarázat:

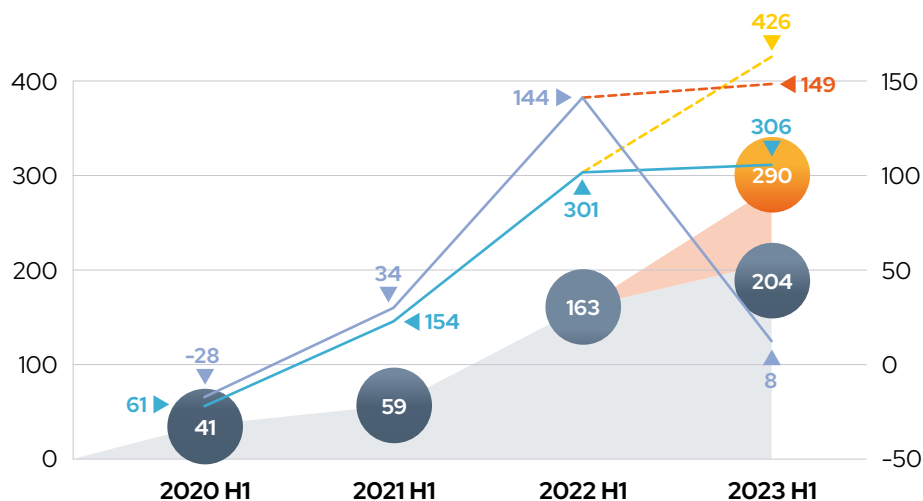
**Munkaviszonyban foglalkoztatottak:** legalább heti 10 óra munkaidőben foglalkoztatott, munkaviszonyban álló aktív munkavállalók létszáma.

**Munkavégzésre irányuló egyéb jogviszony:** megbízási jogviszonyban vagy iskolaszövetkezeti tagként foglalkoztatott, személyes közreműködést végző munkatársak az Igazgatóság, Auditbizottság és Felügyelőbizottság tagjai nélkül.

A Rendszerintegrációs üzletág létszámadatai a korábbi, 2022. év első félévére vonatkozó jelentésben még megbontva kerültek kimutatásra az alábbiak szerint: Kereskedelem és Beszerzés terület, Networking és IT Infrastruktúra, Kibervédelmi és Intelligens épületek üzletágak.

Az FTE (full time employee) számítás során a heti 40 óra munkaidőben, alkalmazotti jogviszonyban foglalkoztatott munkavállalókat tekintettük 1 FTE-nek.

**GLOSTER CSOPORT  
LÉTSZÁM, EBITDA ÉS  
ADÓZOTT EREDMÉNY  
ALAKULÁSA FÉLÉVKOR  
2020-2023**



*Konszolidált, nem auditált adatok, millió forintban.*

A szervezeti méret növekedése, a komplexitás kezelése a kihívások mellett számos pozitív hozadékkal is jár. Ezek közül kiemelendő:

- a nagyobb és tagoltabb szervezet lehetővé teszi belső karrierutak kiépítését, akár oldalirányú (új technológiák megismerése, szakmai fejlődés), akár vertikális előre lépésről (pl. vezetői karrierút) legyen szó. Ennek támogatása azért is fontos, mivel a felsőoktatási intézményekkel kialakított kiváló kapcsolatoknak köszönhetően a vállalaton belül számos olyan tehetséges kolléga dolgozik, akik felsőfokú tanulmányaik közben vagy azok végén a Gloster Csoporton belül kezdik meg munkájukat;
- erőforrások és kapacitások jobb tervezhetősége: kifejezetten a nemzetközi szoftverfejlesztési üzletágban jelentkező addicionális érték, hogy az üzletágon belüli leányvállalatokban dolgozó kollégákra és kompetenciákra közös erőforrás pool-ként tekintve stabilabb, hatékonyabb és jobban tervezhető módon lehet kiszolgálni a meglévő és új ügyfelek fejlesztési igényeit;
- a cégcsoport szintű toborzás, motivált tehetségek és tapasztalt szakemberek megszólítási és bevonási képessége erősebb lett, köszönhetően a Gloster brand és értékajánlat erősödésének.

Az üzleti szaktudás és technológiai minőség fejlesztése mellett a Gloster tudatosan foglalkozik a dolgozói elégedettség növelésével, a szervezeti kultúra fejlesztésével, így támogatva humánpolitikai oldalról az üzleti célok megvalósulását. Minden évben több alkalommal is kérjük dolgozóink visszajelzését a vállalat egészségének működése, egy-egy bevezetett intézkedésre vonatkozó tapasztalat vagy a jövőbeli igények kapcsán. Ezeket a visszajelzéseket nem csak meghallgatni, hanem megérteni és beépíteni is akarjuk, hogy megalapozzuk munkatársaink hosszú távú elégedettségét – legyen szó akár pályakezdő, akár tapasztalt kollégákról.

# 6

## FŐBB KOCKÁZATI TÉNYEZŐK ÉS AZOK KEZELÉSE

### 6.1 SZAKEMBERHIÁNY KOCKÁZATA

Figyelembe véve az elmúlt évek adatait és a várható trendeket, az informatikai szektorban („IT szektor”) jelentős keresleti igény és versenyhelyzet tapasztalható a munkaerőpiacon. A szakemberhiány kockázata, az iparág többi szereplőjéhez hasonlóan a Társaságot is érinti. A kockázat csökkentése érdekében a Gloster az alkalmazottai számára igyekszik karrierlehetőséget biztosítani, valamint a Vállalat menedzsmentje hangsúlyt fektet arra, hogy olyan vállalati kultúra és munkahelyi légkör alakuljon ki, ami megtartja és motiválja a szakembereket, valamint egyéni fejlődési és képzési lehetőségeket is biztosítson a munkatársaknak. Továbbá a Gloster olyan magyarországi vidéki városokban nyitott és tervez irodákat nyitni, ahol magas színvonalú, felsőfokú informatikai képzés is zajlik. Ennek célja, hogy a Társaságnak közvetlenül legyen lehetősége megszólítani a munkaerőpiacra lépő évfolyamok legtehetségesebb diákjait. A szakemberhiány a Cégcsoport eredményességére, valamint a növekedésére hátrányosan hathat.

**Kockázati szint: magas**

### 6.2 HOLDINGSZERŰ MŰKÖDÉSBŐL EREDŐ KOCKÁZAT

A Gloster holdingtársaságként működik, teljesítménye a leányvállalatok teljesítményétől függ. A Társaság teljesítési képességére negatívan hathat, ha a leányvállalatok teljesítménye romlik.

**Kockázati szint: közepes**

### 6.3 A NÖVEKEDÉSBŐL, KOMPLEXITÁSBÓL EREDŐ KOCKÁZAT

A Gloster Csoport kivételesen intenzív növekedést valósított meg az elmúlt három évben. A szervezet, a tevékenységek, a megvalósított projektek, a leányvállalatok akvizíciói és az ezek eredményeként jelentkező árbevétel operatív szinten növelték a komplexitást, amivel a Társaság menedzsmentjének és munkatársainak szembe kell néznie. A teljes Gloster Csoport egységes, korszerű vállalatirányítási rendszert vezetett be, a Cégcsoport egésze szintjén egységes elvek és folyamat mentén történik a kontrolling. A Társaság szervezeti struktúrája és a vállalati folyamatok is a skálázhatóság figyelembevételével kerültek kialakításra. Az adatalapú döntéshozatal érdekében korszerű, BI (azaz üzleti intelligencia) alapú riporting rendszer fejlesztése van folyamatban. A Társaság továbbra is jelentős erőforrásokat szán a menedzsment-képességek fejlesztésére, mindezeknek köszönhetően a működése átlátható. Ugyanakkor nem zárható ki annak a kockázata, hogy a további gyors növekedés miatt a Gloster üzletmenetében fennakadások alakuljanak ki, amelyek a hatékony, folyamatos üzletmenetét akadályozzák, ezzel hátrányosan befolyásolva a Társaság eredményességét.

**Kockázati szint: közepes**

### 6.4 CHIPHIÁNY ÉS NYERSANYAGHIÁNY KOCKÁZATA

A megelőző üzleti év (2022) adatait és várható hatásait tekintve, az informatikai szektorban (de más iparági gyártóknál is) nyersanyaghiány tapasztalható. A nyersanyaghiány érezhető szállítási késedelmet jelent, ami az informatikai projektek teljesítési idejét néhány hónapról 6-10 hónapra is növelheti. A Gloster nagy hangsúlyt fektet a szolgáltatások megerősítésére és ezek hatékony értékesítésére, valamint a felhő-alapú megoldások értékesítésére, annak érdekében, hogy az esetlegesen kialakuló eszközhiány a Társaság árbevételében ne jelentkezzen jelentősen. Ugyanakkor nem zárható ki teljes mértékben annak a kockázata, hogy a nyersanyaghiány, különösen a chiphiány a Gloster által vállalt projektek megvalósíthatóságát is negatívan befolyásolja, ami végső soron eredményességét is hátrányosan érintheti.

**Kockázati szint: közepes**

## 6.5 A TECHNOLÓGIA VÁLTOZÁSÁBÓL EREDŐ KOCKÁZAT

A Gloster az IT szektorban folytat üzleti tevékenységet, ami különösen dinamikusan fejlődő, innovatív és versengő iparág. A szolgáltatók a szolgáltatás minőségével, a szolgáltatás árával és az új technológiák nyújtásával is versenyeznek. Az iparra jellemző, hogy egy adott technológiai megoldás rövid idő alatt elavulttá válhat. A Társaság a technológiai változásokat igyekszik a működésébe beépíteni, és azokat folyamatosan lekövetni. Ugyanakkor nem zárható ki annak a kockázata, hogy a Gloster nem lesz képes minden esetben lépést tartani a technológiai változásokkal, ami a nyújtott szolgáltatásai és értékesített termékei árának csökkenéséhez, és végső soron a Vállalat pénzügyi eredményei csökkenéséhez vezethet.

**Kockázati szint: közepes**

## 6.6 INFORMATIKAI RENDSZEREK MŰKÖDÉSÉBŐL EREDŐ KOCKÁZAT

A Gloster és leányvállalatai informatikai rendszereket használnak. Előfordulhat, hogy a Társaság vagy a leányvállalatok informatikai rendszerei nem megfelelően működnek. Ha az informatikai rendszerek biztonságos működése nem folyamatos és megbízható, az jelentősen hátrányos következményekkel járhat a Társaság folyamatos üzletmenetére, ami végső soron negatívan hathat a Cégcsoport tevékenységére és eredményességére.

**Kockázati szint: közepes**

## 6.7 AZ ÜGYVEZETÉS LEGFONTOSABB TAGJAINAK ELVESZTÉSE

A Gloster teljesítménye és sikeressége nagymértékben függ a vezetők és kulcsfontosságú alkalmazottak tapasztalatától és rendelkezésre állásától. A vezetők és kulcsfontosságú alkalmazottak távozása negatívan befolyásolhatja a Társaság működését és eredményességét.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.8 TOVÁBBI AKVIZÍCIÓK MEGVALÓSÍTHATÓSÁGÁNAK KOCKÁZATA

A Gloster növekedési stratégiájának kulcsa az akvizíciós stratégia. A vállalatok akvizíciója ugyanakkor jelentős kockázatokkal járhat, mivel az akvizíció előkészítése és végrehajtása elvonja a menedzsment figyelmét és az erőforrásokat az alaptevékenységtől, az akvizíció vételára esetlegesen túl nagy pénzügyi megterhelést jelent, a felvásárolt vállalkozás esetlegesen nem teljesíti az elvárt eredményeket, vagy az akvizíció lezárását követően derül fény olyan rejtett kötelezettségekre, amelyek a Társaság részére jelentős terheket jelentenek. A Gloster a felvásárolt vállalkozásokat a Cégcsoportba integrálja, ugyanakkor nem zárható ki annak a kockázata, hogy az integrációs folyamat nem, vagy csak lassan teljesül. További kockázatot jelent, ha a felvásárolt vállalkozást a szakértelemmel rendelkező kulcsszakemberek elhagyják. A Gloster igyekszik ezeket a kockázatokot csökkenteni, azzal, hogy alapító részvényese, Szekeres Viktor („Alapító”) függetlenítette magát a napi operatív tevékenységektől, és elsősorban az akvizíciós tárgyalásokra és az akvizíciós folyamatokra fókuszál. Az egyes akvizíciók finanszírozása egyedi projektfinanszírozási módszerrel történik, így az üzleti terv beruházási és OPEX (operational expenditure, azaz üzleti működési) költségeit nem befolyásolja. A Gloster a céltársaságokat egyedi megtérülési- és kockázattértékelés szerint elemzi, melynek része a vételár mértékének a gazdálkodására gyakorolt hatáselemzése is. A céltársaságok alapos jogi, pénzügyi, és működési átvilágításon mennek keresztül a tranzakciót megelőzően. A Gloster egyidőben legfeljebb 2-3 akvizícióval, illetve integrációval foglalkozik. A Társaság figyelemmel van arra is, hogy a tranzakciós szerződések megfelelő garanciákat tartalmazzanak a felvásárolt vállalkozás jövőbeni teljesítményére (pl. earn-out rendszer alkalmazása, azaz a vételár egy részletének kifizetése jövőbeni pénzügyi teljesítményhez kötött), a kulcsszakemberek megtartására, valamint az eladók részéről szavatosságvállalásokat a fel nem tárt kötelezettségekre. Az egyes felvásárlások során elsődleges szempont, hogy a céltársaság működési érettség és szervezeti kultúra szempontjából illeszkedjen a Társaság meglévő szolgáltatási portfóliójába, illetve csak pozitív eredményesség mellett működő cégek kerüljenek be a Gloster Csoportba. Ugyanakkor nem zárható ki, hogy egy akvizíció során a Társaság nem tudja valamennyi lehetséges kockázatot kezelni, ami a Gloster eredményességét negatívan befolyásolhatja.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.9 A VÁLLALATSTRATÉGIÁJÁNAK VÁLTOZÁSÁBÓL EREDŐ KOCKÁZAT

A Gloster növekedési stratégiájának alapja a vállalatfelvásárlás. A külső gazdasági feltételek (pl. jelentős és hosszan elhúzódó gazdasági recesszió, az európai vagy hazai szabályozási környezet megváltozása, finanszírozási lehetőségek megszűnése) kedvezőtlen változásai előidézhetnek olyan helyzetet, ami miatt a Társaság a vállalatfelvásárlási stratégiáját nem tudja megvalósítani és folytatni, ezért a stratégia módosítása válik szükségessé. Ez végső soron hátrányosan befolyásolja a Gloster növekedési céljait, ami az eredményességére is negatívan hathat.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.10 A TÁRSASÁGRA VONATKOZÓ SZABÁLYOZÁS ALAKULÁSÁBÓL EREDŐ KOCKÁZAT

A Gloster tevékenységéhez kapcsolódó piac (informatikai piac) nem minősül szabályozottnak. A Társaság tevékenységére ezért elsősorban a Ptk., valamint a kapcsolódó jogszabályok irányadóak. A Gloster Csoport vevői között ugyanakkor vannak olyan szereplők, akik szabályozott – pl. pénzügyi piac – folytatják üzleti tevékenységüket. A vevői igények kielégítése érdekében ezért a Társaság a szolgáltatások nyújtása során figyelemmel kell, hogy legyen a vevőkre vonatkozó szabályozói elvárásokra is. Ha a Gloster Csoport vevője a DORA rendelet, (azaz a pénzügyi ágazat digitális működési rezilienciájáról, valamint az 1060/2009/EK, a 648/2012/EU, a 600/2014/EU, a 909/2014/EU és az (EU) 2016/1011 rendelet módosításáról szóló az Európai Parlament és a Tanács 2022/2554 (EU) rendelete) hatálya alá tartozik, akkor a Társaság esetén is felmerülhet, hogy meg kell felelnie a 2025. január 17. napjától alkalmazandó DORA rendelet előírásainak. A mesterséges intelligencia jövőbeli szabályozása szintén kihathat a Cégcsoport tevékenységére. Az IT szektort érintő szabályozás esetleges szigorodása a Glosterre hátrányosan hathat, többletkötelezettségekkel járhat és megköveteli az alkalmazkodást, és végső soron negatívan befolyásolhatja a Társaság eredményességét.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.11 GDPR KOCKÁZATA

A Társaság a GDPR rendelkezéseinek betartásával működik. A Gloster minden szükséges intézkedést megtesz annak érdekében, hogy a személyes adatokat megfelelő jogalap alapján, a GDPR rendelkezései szerint kezelje, valamint adattovábbításra is csak a GDPR-ban foglalt feltételek betartásával kerüljön sor. A legnagyobb körültekintés mellett sem zárható ki ugyanakkor annak a kockázata, hogy az illetékes hatóság azt állapítja meg, hogy a Gloster adatkezelése nem felelt meg teljeskörűen a jogszabályi előírásoknak. Az adatkezelési szabályok megszegésének megállapítása hátrányosan befolyásolhatja a Társaság megítélését, illetve az emiatt kiszabható bírság negatívan befolyásolhatja a pénzügyi eredményeit.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.12 VEVŐK ELVESZTÉSÉVEL, NEMFIZETÉSÉVEL KAPCSOLATOS KOCKÁZAT

A Gloster Csoport vevőállománya diverzifikált, az árbevétel jelentős része nem kisszámú vevői kör megrendeléseiből származik, továbbá mivel a vevők különböző iparágakban működnek, ezért a Gloster nincs kitéve egyetlen iparág teljesítményének vagy megrendelőinek. A 2022-es üzleti évben a Társaság árbevételének 70%-a belföldi vevőknek szóló értékesítésből, 30%-a külföldi vevőknek szóló értékesítésből származott. A külföldi értékesítésből származó bevétel a Társaság három legnagyobb vevőjétől származik. A három legnagyobb vevő elvesztése a Gloster eredményeire negatív hatást gyakorolna, ezért a Cégcsoport törekszik arra, hogy az árbevételében a külföldi értékesítésből származó árbevételek arányát növelje. Ugyanakkor nem zárható ki annak a kockázata, hogy a Gloster vevőinek szélesebb körében lép fel finanszírozási probléma, vagy egyéb okból kifolyólag elveszti a vevői szélesebb körét, ami negatívan hathat eredményességére.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.13 PEREK ÉS HATÓSÁGI ELJÁRÁSOK

Bár a Társaság nem fél olyan jogi eljárásban, amely lényeges negatív hatással lehet a pénzügyi helyzetére, nem tudja garantálni, hogy bármilyen, a jövőben esetlegesen megindításra kerülő jogi eljárás eredménye ne lehetne negatív hatással a pénzügyi helyzetére, jó üzleti hírnevére.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.14 CSŐD- ÉS FELSZÁMOLÁSI ELJÁRÁS KOCKÁZATA

Amennyiben a bíróság csődeljárást rendel el a Társasággal szemben, úgy a Cégcsoportot fizetési haladék illeti meg. Amennyiben a Gloster csőd- vagy felszámolási eljárás alá kerülne, az a Részvények árfolyamára jelentősen hátrányos hatást gyakorolna.

**Kockázati szint: alacsony**

## A KIBOCSÁTÓ PÉNZÜGYI HELYZETÉVEL KAPCSOLATOS KOCKÁZATOK

### 6.15 INFLÁCIÓ KOCKÁZATA

A gazdasági növekedés lassulása mellett az infláció mértéke jelentősen növekedett, ami a magyar gazdaság számára jelentős teher. Mivel a Gloster Csoport elsősorban a magyarországi munkaerőpiacon van jelen, az inflációt a bérköltség növekedése kapcsán is tapasztalja. A Társaság az inflációból eredő költségnövekedést igyekszik a vevőire áthárítani. A Gloster a rövidtávú, projektalapú szerződése esetén lényegében azonnal képes a költségek áthárítására, ugyanakkor a hosszútávú szolgáltatási szerződések esetén az inflációból eredő költségnövekedést csak időben elhúzódóan, hosszabb idő alatt tudja áthárítani. A Gloster az új szerződések megkötése során is törekszik az inflációból eredő költségeket beépíteni a szolgáltatásai árába. A Társaság a magyarországi piacra történő szolgáltatásnyújtás szolgáltatási díját évente emeli a hazai infláció mértékével. A Gloster nemzetközi szoftverfejlesztési üzletága az euró inflációból eredő költségnövekedést igyekszik áterhelni a devizában meghatározott szolgáltatási díjain keresztül. Ugyanakkor nem zárható ki annak a kockázata, hogy a Cégcsoport nem, vagy csak hosszabb idő alatt tudja az inflációból eredő költségnövekedést a vevőire áthárítani, ami hátrányosan befolyásolhatja üzleti eredményeit.

**Kockázati szint: magas**

### 6.16 DEVIZÁRFOLYAM VÁLTOZÁSÁBÓL EREDŐ KOCKÁZAT

A Gloster bevételei euroban és forintban is keletkeznek. A Társaság törekszik arra, hogy a forint árfolyamának euróval szembeni gyengülése esetén az euróban keletkező bevételek kompenzálják a forintgyengülés árbevételre gyakorolt negatív hatását. A Társaságnál nincs raktár-készletezés, ezért ebből eredő árfolyamveszteség sem jelentkezik. Nem zárható ki ugyanakkor annak a kockázata, hogy a Gloster nem lesz képes minden esetben kivédeni a forintgyengülésből eredő veszteséget, ami a pénzügyi eredményeire negatívan hathat.

**Kockázati szint: közepes**

### 6.17 A HITELKAMATOK NÖVEKEDÉSÉNEK KOCKÁZATA

A hitelkamatok növekedése a Gloster meglévő, fennálló finanszírozásaira nincs hatással. A Társaság üzleti stratégiájának kulcseleme ugyanakkor a vállalatfelvásárlás, ami jelentős finanszírozási igényvel jár. Az akvizíciók finanszírozásának forrását banki hitelek, illetve tőkebevonás biztosítják. A Társaság 2022-ig államilag támogatott, forintalapú hiteleket vett igénybe, 2023-tól pedig euró alapú hitelekkel kívánja finanszírozni az euró árbevétellel rendelkező céltársaságok felvásárlását. 2022-ben a Cégcsoport az általános banki gyakorlat által vállalható hitelkeretnek, amely általában a vállalat EBITDA értékének 300%-át jelenti, csak egy részét hívta le (a hosszúlejratú kötelezettségek maximuma az EBITDA érték 122% volt a Társaság esetén), azaz a Gloster ügyel a hosszúlejratú hitelállomány és a saját tőke arányára. A Társaság figyelemmel kíséri és (ipárgi gyakorlat, ill. banki gyakorlat szerint) tartható szinten tartja az eladósodottság mértékét, tehát kerüli a túlzott eladósodottságot, de ha jó üzleti lehetőség adódik, akkor a későbbiekben is tervez banki hitelt felvenni. A Társaság rendelkezik elérhető hitelkerettel, valamint az elmúlt 3 évben több sikeres tőkebevonást is megvalósított, amivel további finanszírozáshoz jutott. Ugyanakkor nem zárható ki annak a kockázata, hogy a jövőben nem, vagy csak lényegesen kedvezőtlenebb feltételekkel jut finanszírozáshoz.

**Kockázati szint: közepes**

## 6.18 REFINANSZÍROZÁSSAL KAPCSOLATOS KOCKÁZATOK

A Gloster Csoport nem rendelkezik jelentős eszközállománnyal, ezért az eszközök amortizációja eredményeként fellépő refinanszírozási igény nem jelentős. A refinanszírozás kockázata a Társaság esetén a leányvállalatok szintjén, rövidlejáratú hiteleknél, pl. a folyószámlahiteleknél jelentkezik, mivel a leányvállalatok az újabb rövidlejáratú hiteleket a kamatemelések következtében magasabb kamaton tudják csak igénybe venni.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.19 OSZTALÉKFIZETÉS KOCKÁZATA

A Társaság akkor sem garantálja, hogy a részvényese(i) számára osztalékfizetésre sor kerül, ha az osztalékfizetés jogszabályi feltételei fennállnak. Az osztalékfizetésről való döntés a mindenkori Közgyűlés hatáskörébe tartozik, amely bármikor dönthet úgy, hogy a Társaság nem fizet osztalékot, hanem eredményét fejlesztésre, hiteltörlesztésre vagy egyéb célra használja fel.

**Kockázati szint: alacsony**

# ÁLTALÁNOS GAZDASÁGI, JOGI KOCKÁZATOK

## 6.20 A GLOBÁLIS RECESSZIÓ ÉS MAKROGAZDASÁGI TÉNYEZŐKBŐL EREDŐ KOCKÁZAT

Világ gazdasági és a világpolitikai helyzet rendkívül komplex. A globális nyersanyaghiány, az ellátási láncok akadozása, az orosz-ukrán háború, a nyersanyagárak és energiaárak ugrásszerű emelkedése, az elsősorban Európát érintő földgáz és kőolaj ellátási problémák, valamint a világ gazdaság lassulása súlyos terhet jelentett a gazdasági szereplőknek. A COVID-19 pandémia, vagy más, újabb világjárvány ismét negatívan hathat a makrogazdasági környezetre. A globális recesszió kockázata, a beszerzési láncok fennakadása, a nyersanyaghiány kockázata a Gloster Csoport rendszerintegrációs üzletágát érintheti az esetlegesen kialakuló chiphiány miatt, amely azonban a csak az egyik üzletága a Cégcsoportnak. A globális recesszió kockázatának csökkentése érdekében a Társaság arra törekszik, hogy hosszú távú szolgáltatásnyújtásra vonatkozó szerződéseket kössön ügyfeleivel, amivel a szolgáltatásokból származó és ezért a szolgáltatásnyújtás ideje alatt folyamatosan keletkező árbevétele arányát növeli, ami pénzügyi stabilitást biztosít.

**Kockázati szint: magas**

## 6.21 VERSENYHELYZETBŐL EREDŐ KOCKÁZAT

A Társaság tevékenységét az IT szektorban végzi, ahol a Gloster jelentős versennyel néz szembe. Az informatikai piacra jellemző, hogy a szolgáltatók a szolgáltatás minőségével, árával és az új technológiákkal is versenyeznek. Az informatikai iparágra jellemző, hogy könnyen másolható iparág. Ha a Gloster nem képes a szolgáltatásai értékesítésének volumenét a versenytársak által kínált árakon nyereségesen fenntartani, illetve növelni, illetve az új technológiákkal lépést tartani, az kedvezőtlenül befolyásolhatja a Társaság piaci helyzetét és szélsőséges esetben kiszorulhat egyes piacokról.

**Kockázati szint: közepes**

## 6.22 NEMZETKÖZI TENDENCIÁK HATÁSA ÉS ORSZÁGKOCKÁZAT

A magyar részvénytőzsde relatív kis mérete és nyitottsága miatt követi a nemzetközi, különösképpen az európai részvénytőzsdei tendenciákat. Emiatt a nemzetközi tendenciák is jelentős hatást gyakorolhatnak a részvények tőzsdei teljesítményére. Szintén hatással lehet a részvények árfolyamára a magyar országkockázat befektetői megítélése, hitelminősítői besorolása.

**Kockázati szint: közepes**

## 6.23 JOGRENDSZERBŐL EREDŐ KOCKÁZATOK

Magyarországon, ahol a Társaság a tevékenységét jelenleg kifejti, a közvélekedés és a jogalkalmazói tapasztalatok szerint a jogszabályok meglehetősen gyakran változnak, a hatóságok, bíróságok döntései esetenként egymásnak ellentmondóak, következetlenek, nehezen értelmezhetőek. A kormány az általa az élet- és vagyonbiztonságot veszélyeztető tömeges megbetegedést okozó SARS-CoV-2 koronavírus világjárvány következményeinek elhárítása, a magyar állampolgárok egészségének és életének megóvása érdekében, továbbá az Ukrajna területén fennálló háborús konfliktusra, illetve humanitárius katasztrófára, valamint ezek magyarországi következményeinek az elhárítása érdekében Magyarország egész területére kihirdetett veszélyhelyzetre tekintettel egyes, a gazdaságot érintő kérdéseket huzamosabb ideje rendelet útján szabályozza. A jogszabályok sok esetben az elvárható előkészítés, társadalmi – gazdasági hatásvizsgálat nélkül, rendkívül rövid felkészülési időt biztosítva lépnek hatályba. Ezen körülmények megnehezíthetik, hogy a Társaság a jogszabályokat teljeskörűen és naprakészen megismerje és maradéktalanul alkalmazza, teljes mértékig a jogszabályoknak megfelelően végezze tevékenységét, illetve a Gloster Csoportot az eredményességét is érintő peres, nemperes, hatósági és egyéb jogi jellegű kockázatoknak tehetik ki.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.24 ADÓSZABÁLYOK VÁLTOZÁSA

A részvényeken elért árfolyamnyereség, a részvények utáni osztalék- és más esetleges jövedelem, valamint a részvényeket érintő tranzakciók adózásával kapcsolatos, hatályos jogszabályok a jövőben változhatnak, akár a befektetők számára hátrányosan is.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.25 PANDÉMIA (COVID-19 VÍRUS OKOZTA, VAGY MÁS JÁRVÁNY) HATÁSA

A koronavírus-járvány a gazdasági élet összes szereplőjére komplex (elsősorban negatív) hatást gyakorol. Az esetleges megbetegedések negatív hatással lehetnek a Társaság és a leányvállalatok munkavállalóira, munkafolyamataira, a folyamatban lévő projektek ütemezésére. Bár a Gloster tevékenységét nem a járványhelyzetnek közvetlenül kitett iparágakban végzi, az áttételes gazdasági hatások elérhetik a Társaságot is. A koronavírus-járvány, vagy a jövőben esetlegesen fellépő más világjárványok, és az amiatt elrendelt hatósági intézkedések, az ezekből eredő recesszió és kedvezőtlen munkaerőpiaci folyamatok (így különösen a munkahelyek veszélybe kerülése, illetve jelentős számú munkavállalói csoportok állástalanná válása) jelentős hátrányos hatással lehetnek a gazdaságra, az ellátási láncokban fennakadásokat idézhetnek elő, és növelhetik a nyersanyaghiány előfordulásának lehetőségét.

**Kockázati szint: alacsony**

## 6.26 AZ OROSZ-UKRÁN HÁBORÚ KOCKÁZATA

A Gloster tevékenységét, működését, gazdálkodását, likviditási és tőkehelyzetét az orosz-ukrán háború jelenleg közvetlenül nem érinti. Az EU és az Amerikai Egyesült Államok által alkalmazott szankciók sem a Társaságra, sem a szerződéses partnereire nincsenek közvetlen hatással. A háború ugyanakkor hátrányos hatással lehet az ellátási láncokra, fennakadásokat, késedelmet okozva, ami, ha a Cégcsoport vevőit érinti, akkor az végső soron a Gloster oldalán a megrendelések számának csökkenésében mutatkozhat meg. Nem zárható ki azonban annak a kockázata, hogy a jövőben az orosz-ukrán háború, illetve a háború miatt alkalmazott szankciók a Társaság, vagy a szerződéses partnerei működését negatívan érintik, ami hátrányos hatást gyakorolhat a Gloster gazdálkodására, illetve a részvények árfolyamára.

**Kockázati szint: alacsony**





# A GLOSTER CSOPORT 2023. ELSŐ FÉLÉVBEN KÖZZÉTETT TÁJÉKOZTATÁSAI

<b>2023.01.18.</b>	Gloster 2022Q4 Order Backlog
<b>2023.01.26.</b>	2022 előzetes eredményvárákozás
<b>2023.01.27.</b>	Előzetes eredmények pontosítás
<b>2023.01.27.</b>	Vezetővel szoros kapcsolatban álló jogi személy jogügylete
<b>2023.01.30.</b>	Változások cégbírószági bejegyzése
<b>2023.01.31.</b>	Alaptőke nagysága, szavazati jogok
<b>2023.02.18.</b>	Rendkívüli tájékoztatás: BÉT határozat tőkeemelés
<b>2023.02.20.</b>	Vezető tisztségviselő jogügylete
<b>2023.02.22.</b>	Erste elemzés Gloster
<b>2023.02.28.</b>	Alaptőke nagysága, szavazati jogok
<b>2023.03.20.</b>	Gloster Minero névváltoztatás
<b>2023.03.31.</b>	Alaptőke nagysága, szavazati jogok
<b>2023.04.04.</b>	Együttműködési lehetőségeket vizsgál a Gloster és az EU Solar
<b>2022.04.11.</b>	Gloster rendkívüli tájékoztatás nyertes ajánlatról
<b>2023.04.13.</b>	2023Q1 Order Backlog 60 százalékot növekedett a Gloster nyitott rendelésállománya
<b>2023.04.16.</b>	Gloster KGY meghívó
<b>2023.04.17.</b>	Egyéb tájékoztatás: Megkezdte a Gloster a felkészülést a BET Standard kategóriájába kerüléséhez
<b>2023.04.18.</b>	Egységes szerkezetbe foglalt alapszabály
<b>2023.04.19.</b>	Rendkívüli tájékoztatás: Online eredményhívást tart a Gloster
<b>2023.04.24.</b>	2022 éves pénzügyi jelentések
<b>2023.04.24.</b>	Befektetői prezentáció
<b>2023.04.26.</b>	Megerősítette célárát az ERSTE, ajánlása továbbra is tartás
<b>2023.04.30.</b>	Tájékoztatás alaptőke nagysága szavazati jogok
<b>2023.05.03.</b>	Egyéb tájékoztatás: Equilor elemzés
<b>2023.05.03.</b>	Equilor elemzés
<b>2023.05.12.</b>	Egyéb tájékoztatás: Meghívó Személyes részvényesi találkozó
<b>2023.05.16.</b>	Közgyűlési határozatok
<b>2023.05.16.</b>	2023 befektetői prezentáció
<b>2023.05.31.</b>	Tájékoztatás alaptőke nagysága szavazati jogok
<b>2023.06.05.</b>	Rendkívüli tájékoztatás: Egyszerűbb átláthatóbb üzletági struktúra és új vezetők a Gloster Csoportban
<b>2023.06.09.</b>	Rendkívüli tájékoztatás: A New York-i Sony Music szoftverbeszállítójával bővül a Gloster Csoport
<b>2023.06.12.</b>	Erste: A vártnál gyorsabban növekedhet a Gloster a P92 felvásárlásával
<b>2023.06.15.</b>	Egyéb tájékoztatás: Equilor elemzés
<b>2023.06.28.</b>	Vezető tisztségviselő jogügylete
<b>2023.06.30.</b>	Tájékoztatás alaptőke nagysága szavazati jogok



# GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT.

## FÉLÉVES KONSZOLIDÁLT EREDMÉNYKIMUTATÁS

(adatok eFt-ban)

Megnevezés	2022.06.30.	2023.06.30.	Változás	2023/2022	P92-vel
Belföldi értékesítés nettó árbevétele	1 871 961	2 298 512	426 551	23%	2 430 712
Export értékesítés nettó árbevétele	741 169	943 396	202 227	27%	2 002 899
<b>ÉRTÉKESÍTÉS NETTÓ ÁRBEVÉTELE</b>	<b>2 613 130</b>	<b>3 241 908</b>	<b>628 778</b>	<b>24%</b>	<b>4 433 611</b>
<b>EGYÉB BEVÉTELEK</b>	<b>32 820</b>	<b>62 620</b>	<b>29 800</b>	<b>91%</b>	<b>75 828</b>
<b>AKTIVÁLT SAJÁT TELJESÍTMÉNYEK</b>	<b>0</b>	<b>-19 459</b>	<b>-19 459</b>	<b>-</b>	<b>-19 459</b>
Anyagköltség	41 955	25 371	-16 584	-40%	34 204
Igénybe vett szolgáltatások értéke	507 368	694 538	187 170	37%	841 241
Egyéb szolgáltatások értéke	25 800	30 340	4 540	18%	35 327
Eladott áruk beszerzési értéke	555 563	512 854	-42 709	-8%	512 854
Eladott (közvetített) szolgáltatások értéke	495 893	604 423	108 530	22%	1 208 472
<b>ANYAGJELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK</b>	<b>1 626 579</b>	<b>1 867 526</b>	<b>240 947</b>	<b>15%</b>	<b>2 632 098</b>
Bérek	628 375	961 338	332 963	53%	1 239 362
Személyi jellegű egyéb kifizetések	26 614	55 303	28 689	108%	63 236
Bérfelárak	52 409	55 117	2 708	5%	89 416
<b>SZEMÉLYI JELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK</b>	<b>707 398</b>	<b>1 071 758</b>	<b>364 360</b>	<b>52%</b>	<b>1 392 014</b>
<b>ÉRTÉKCSÖKKENÉSI LEÍRÁS</b>	<b>102 617</b>	<b>146 623</b>	<b>44 006</b>	<b>43%</b>	<b>158 991</b>
<b>EGYÉB RÁFORDÍTÁSOK</b>	<b>10 859</b>	<b>39 498</b>	<b>28 639</b>	<b>264%</b>	<b>40 203</b>
<b>ÜZEMI (ÜZLETI) TEVÉKENYSÉG EREDMÉNYE</b>	<b>198 497</b>	<b>159 664</b>	<b>-38 833</b>	<b>-20%</b>	<b>266 674</b>
Egyéb kapott (járó) kamatok és kamatjellegű bevételek	1 738	2 649	911	52%	2 649
Pénzügyi műveletek egyéb bevételei	43 341	33 362	-9 979	-23%	132 666
<b>PÉNZÜGYI MŰVELETEK BEVÉTELEI</b>	<b>45 079</b>	<b>36 011</b>	<b>-9 068</b>	<b>-20%</b>	<b>135 315</b>
Fizetendő (fizetett) kamatok és kamatjellegű ráfordítások	9 399	23 450	14 051	149%	23 450
Pénzügyi műveletek egyéb ráfordításai	36 657	78 448	41 791	114%	130 095
<b>PÉNZÜGYI MŰVELETEK RÁFORDÍTÁSAI</b>	<b>46 056</b>	<b>101 898</b>	<b>55 842</b>	<b>121%</b>	<b>153 545</b>
<b>PÉNZÜGYI MŰVELETEK EREDMÉNYE</b>	<b>-977</b>	<b>-65 887</b>	<b>-64 910</b>	<b>6644%</b>	<b>-18 230</b>
ADÓZÁS ELŐTTI EREDMÉNY	197 520	93 777	-103 743	-53%	248 444
ADÓFIZETÉSI KÖTELEZETTSÉG	53 216	85 449	32 233	61%	99 340
<b>ADÓZOTT EREDMÉNY</b>	<b>144 304</b>	<b>8 328</b>	<b>-135 976</b>	<b>-94%</b>	<b>149 104</b>
Leányvállalatok adózott eredményéből külső tagok (más tulajdonosok) részesedése	80 162	-6 495	-86 657	-108%	62 485
Korrigált adózott eredmény	64 142	14 823	-49 319	-77%	86 619
<b>EBITDA</b>	<b>301 114</b>	<b>306 287</b>	<b>5 173</b>	<b>2%</b>	<b>425 665</b>



# GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT.

## FÉLÉVES KONSZOLIDÁLT MÉRLEG

(adatok eFt-ban)

Megnevezés	2022.06.30.	2023.06.30.	Változás	2023/2022	P92-vel
<b>BEFEKTETETT ESZKÖZÖK</b>	<b>3 396 674</b>	<b>3 335 498</b>	<b>-61 176</b>	<b>-2%</b>	<b>3 756 811</b>
<b>IMMATERIÁLIS JAVAK</b>	<b>368 936</b>	<b>328 986</b>	<b>-39 950</b>	<b>-11%</b>	<b>330 251</b>
Alapítás-átszervezés aktivált értéke	44 714	36 028	-8 686	-19%	36 028
Vagyoni értékű jogok	40 967	28 976	-11 991	-29%	28 976
Szellemi termékek	283 255	263 982	-19 273	-7%	265 247
Üzleti vagy cégérték	0	0	0	-	0
<b>TÁRGYI ESZKÖZÖK</b>	<b>774 648</b>	<b>753 422</b>	<b>-21 226</b>	<b>-3%</b>	<b>1 141 827</b>
Ingtatlanok és a kapcsolódó vagyoni értékű jogok	290 140	289 185	-955	0%	289 185
Műszaki berendezések, gépek, járművek	269 306	231 078	-38 228	-14%	252 466
Egyéb berendezések, felszerelések, járművek	207 065	210 807	3 742	2%	246 797
Beruházások, felújítások	7 295	22 352	15 057	206%	208 379
Beruházásra adott előlegek	842	0	-842	-	145 000
<b>BEFEKTETETT PÉNZÜGYI ESZKÖZÖK</b>	<b>2 253 090</b>	<b>2 253 090</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>2 284 733</b>
Tartós részesedés kapcsolt vállalkozásban	0	0	0	-	31 643
Egyéb tartós részesedés	232 100	232 100	0	0%	232 100
Tőkekonzolidációs különbözet leányvállalatoktól	2 020 990	2 020 990	0	0%	2 020 990
<b>FORGÓESZKÖZÖK</b>	<b>3 021 449</b>	<b>2 802 512</b>	<b>-218 937</b>	<b>-7%</b>	<b>3 296 520</b>
<b>KÉSZLETEK</b>	<b>361 790</b>	<b>617 814</b>	<b>256 024</b>	<b>71%</b>	<b>632 749</b>
Anyagok	35 124	0	-35 124	-	0
Befejezetlen termelés és félkész termékek	19 459	0	-19 459	-	14 935
Áruk	307 207	617 814	310 607	101%	617 814
<b>KÖVETELÉSEK</b>	<b>1 513 861</b>	<b>1 688 966</b>	<b>175 105</b>	<b>12%</b>	<b>2 065 882</b>
Követelések áruszállításból és szolgáltatásokból (vevők)	1 269 155	1 557 472	288 317	23%	1 933 400
Egyéb követelések	244 706	131 494	-113 212	-46%	132 482
<b>ÉRTÉKPAPÍROK</b>	<b>200</b>	<b>200</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>200</b>
Forgatási célú hitelviszonyt megtestesítő értékpapírok	200	200	0	0%	200
<b>PÉNZESZKÖZÖK</b>	<b>1 145 598</b>	<b>495 532</b>	<b>-650 066</b>	<b>-57%</b>	<b>597 689</b>
Pénztár, csekkek	5 656	6 515	859	15%	9 798
Bankbetétek	1 139 942	489 017	-650 925	-57%	587 891
<b>AKTÍV IDŐBELI ELHATÁROLÁSOK</b>	<b>92 624</b>	<b>125 616</b>	<b>32 992</b>	<b>36%</b>	<b>127 742</b>
Bevételek aktív időbeli elhatárolása	55 384	45 212	-10 172	-18%	47 267
Költségek, ráfordítások aktív időbeli elhatárolása	37 240	80 404	43 164	116%	80 475
Halasztott ráfordítások	0	0	0	-	0
<b>ESZKÖZÖK (AKTÍVÁK) ÖSSZESEN</b>	<b>6 510 747</b>	<b>6 263 626</b>	<b>-247 121</b>	<b>-4%</b>	<b>7 181 073</b>

Folytatás a következő oldalon »

Megnevezés	2022.06.30.	2023.06.30.	Változás	2023/2022	P92-vel
<b>SAJÁT TŐKE</b>	<b>3 634 196</b>	<b>3 320 648</b>	<b>-313 548</b>	<b>-9%</b>	<b>3 735 324</b>
JEGYZETT TŐKE	179 446	179 446	0	0%	189 446
TŐKETARTALÉK	2 602 464	2 602 464	0	0%	2 602 464
EREDMÉNYTARTALÉK	333 462	349 441	15 979	5%	613 341
LEKÖTÖTT TARTALÉK	40 716	32 428	-8 288	-20%	32 428
ÉRTÉKELÉSI TARTALÉK	0	0	0	-	0
KORRIGÁLT ADÓZOTT EREDMÉNY	134 669	14 823	-119 846	-89%	155 599
Leányvállalati saját tőke változás	-120 588	-40 773	79 815	-66%	-40 773
Konszolidáció miatti változások	0	0	0	-	0
Külső tagok részesedése	464 027	182 819	-281 208	-61%	182 819
<b>CÉLTARTALÉKOK</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-</b>	<b>0</b>
<b>KÖTELEZETTSÉGEK</b>	<b>2 735 225</b>	<b>2 830 823</b>	<b>95 598</b>	<b>3%</b>	<b>3 208 860</b>
<b>HÁTRASOROLT KÖTELEZETTSÉGEK</b>	<b>172</b>	<b>172</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>172</b>
Tőkekonszolidációs különbözet leányvállalatoktól	172	172	0	0%	172
<b>HOSSZÚ LEJÁRATÚ KÖTELEZETTSÉGEK</b>	<b>1 026 525</b>	<b>1 139 524</b>	<b>112 999</b>	<b>11%</b>	<b>1 234 896</b>
Hosszú lejáratra kapott kölcsönök	43 740	0	-43 740	-100%	0
Beruházási és fejlesztési hitelek	840 201	903 886	63 685	8%	999 258
Egyéb hosszú lejáratú hitelek	0	192742	192742	-	192742
Egyéb hosszú lejáratú kötelezettségek	142 584	42 896	-99 688	-70%	42 896
<b>RÖVID LEJÁRATÚ KÖTELEZETTSÉGEK</b>	<b>1 708 528</b>	<b>1 691 127</b>	<b>-17 401</b>	<b>-1%</b>	<b>1 973 792</b>
Rövid lejáratú kölcsönök	20 737	0	-20 737	-100%	0
Rövid lejáratú hitelek	438 375	201 655	-236 720	-54%	281 339
Vevőtől kapott előlegek	27 305	27 305	0	0%	36 084
Kötelezettségek áruszállításból és szolgáltatásból (szállítók)	673 283	977 926	304 643	45%	1 071 969
Egyéb rövid lejáratú kötelezettségek	548 828	484 241	-64 587	-12%	584 400
<b>PASSZÍV IDŐBELI ELHATÁROLÁSOK</b>	<b>141 326</b>	<b>112 155</b>	<b>-29 171</b>	<b>-21%</b>	<b>236 889</b>
Bevételek passzív időbeli elhatárolása	88 826	69 876	-18 950	-21%	69 876
Költségek, ráfordítások passzív időbeli elhatárolása	23 808	14 893	-8 915	-37%	14 912
Halasztott bevételek	28 692	27 386	-1 306	-5%	152 101
<b>FORRÁSOK (PASSZÍVÁK) ÖSSZESEN</b>	<b>6 510 747</b>	<b>6 263 626</b>	<b>-247 121</b>	<b>-4%</b>	<b>7 181 073</b>

Megnevezés	2022.06.30.	2023.06.30.	Változás	Változás %
Belföldi értékesítés nettó árbevétele	1 017 420	729 795	-287 625	-28%
Export értékesítés nettó árbevétele	16 727	0	-16 727	-100%
<b>ÉRTÉKESÍTÉS NETTÓ ÁRBEVÉTELE</b>	<b>1 034 147</b>	<b>729 795</b>	<b>-304 352</b>	<b>-29%</b>
<b>EGYÉB BEVÉTELEK</b>	<b>17 562</b>	<b>25 200</b>	<b>7 638</b>	<b>43%</b>
<b>AKTIVÁLT SAJÁT TELJESÍTMÉNYEK</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-</b>
Anyagköltség	10 595	5 346	-5 249	-50%
Igénybe vett szolgáltatások értéke	305 120	388 194	83 074	27%
Egyéb szolgáltatások értéke	12 638	10 554	-2 084	-16%
Eladott áruk beszerzési értéke	496 027	407 526	-88 501	-18%
Eladott (közvetített) szolgáltatások értéke	1 724	1 013	-711	-41%
<b>ANYAGJELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK</b>	<b>826 104</b>	<b>812 633</b>	<b>-13 471</b>	<b>-2%</b>
Béreköltség	185 966	32 648	-153 318	-82%
Személyi jellegű egyéb kifizetések	18 778	22 148	3 370	18%
Bérbírlékok	26 118	6 938	-19 180	-73%
<b>SZEMÉLYI JELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK</b>	<b>230 862</b>	<b>61 734</b>	<b>-169 128</b>	<b>-73%</b>
ÉRTÉKCSÖKKENÉSI LEÍRÁS	72 497	78 685	6 188	9%
EGYÉB RÁFORDÍTÁSOK	6 725	7 993	1 268	19%
<b>ÜZEMI (ÜZLETI) TEVÉKENYSÉG EREDMÉNYE</b>	<b>-84 479</b>	<b>-206 050</b>	<b>-121 571</b>	<b>144%</b>
PÉNZÜGYI MŰVELETEK BEVÉTELEI	279 789	474 663	194 874	70%
PÉNZÜGYI MŰVELETEK RÁFORDÍTÁSAI	18 891	13 388	-5 503	-29%
<b>PÉNZÜGYI MŰVELETEK EREDMÉNYE</b>	<b>260 898</b>	<b>461 275</b>	<b>200 377</b>	<b>77%</b>
ADÓZÁS ELŐTTI EREDMÉNY	176 419	255 225	78 806	45%
ADÓFIZETÉSI KÖTELEZETTSÉG	0	0	0	-
<b>ADÓZOTT EREDMÉNY</b>	<b>176 419</b>	<b>255 225</b>	<b>78 806</b>	<b>45%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>-11 982</b>	<b>-127 365</b>	<b>-115 383</b>	<b>963%</b>

No.	Megnevezés	2022.06.30.	2023.06.30.
<b>I.</b>	<b>Működési cash flow</b>	<b>-369 379</b>	<b>-520 961</b>
1a.	Adózás előtti eredmény +	176 419	255 225
	ebből: működésre kapott, pénzügyileg rendezett támogatás,	0	0
1b.	Korrekciók az adózás előtti eredményben +	-288 891	-491 372
1b/1	befolyt pályázati támogatás	-16 902	-18 949
1b/1	osztalék miatti korrekció	-271 989	-472 423
1b/2	devizás pénzeszközök átértékelése miatti korrekció		
1.	<i>Korrigált adózás előtti eredmény (1a+1b) +</i>	<i>-112 472</i>	<i>-236 147</i>
2.	Elszámolt amortizáció +	72 497	78 685
3.	Elszámolt értékvesztés és visszairás +	0	0
4.	Céltartalék képzés és felhasználás különbözete +	0	0
5.	Befektetett eszközök értékesítésének eredménye +	0	1 709
6.	Szállítói kötelezettség változása +	-200 139	208 727
7.	Egyéb rövid lejáratú kötelezettség változása +	236 944	-333 765
8.	Passzív időbeli elhatárolások változása +	14 740	-6 286
8a.	Passzív időbeli elhatárolás korrekciója pályázati támogatás miatt	-16 902	-18 949
9.	Vevőkövetelés változása +	177 046	-48 489
10.	Forgóeszközök (vevőkövetelés és pénzeszköz nélkül) változása +	-477 877	-244 401
11.	Aktív időbeli elhatárolások változása +	-63 216	77 955
12.	Fizetett adó (nyereség után) -	0	
13.	Fizetett osztalék, részesedés -	0	
<b>II.</b>	<b>Befektetési cash flow</b>	<b>-1 056 281</b>	<b>440 772</b>
14.	Befektetett eszközök beszerzése -	-1 328 270	-35 651
15.	Befektetett eszközök eladása +	0	4 000
16.	Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök és elhelyezett bankbetétek törlesztése, megszüntetése, beváltása +	0	
17.	Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök és elhelyezett bankbetétek -	0	
18.	Kapott osztalék, részesedés +	271 989	472 423
<b>III.</b>	<b>Finanszírozási cash flow</b>	<b>1 306 364</b>	<b>98 408</b>
14.	Befektetett eszközök beszerzése -	-1 328 270	-35 651
15.	Befektetett eszközök eladása +	0	4 000
16.	Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök és elhelyezett bankbetétek törlesztése, megszüntetése, beváltása +	0	
17.	Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök és elhelyezett bankbetétek -	0	
18.	Kapott osztalék, részesedés +	271 989	472 423

Folytatás a következő oldalon »

No.	Megnevezés	2022.06.30.	2023.06.30.
<b>III.</b>	<b>Finanszírozási cash flow</b>	<b>1 306 364</b>	<b>98 408</b>
19.	Részvénykibocsátás, tőkebevonás (tőkeemelés) bevétele +	355 000	
20.	Kötvény és hitelviszonyt megtestesítő értékpapír kibocsátásának bevétele +	0	
21.	Hitel és kölcsön felvétele +	987 875	367 569
22.	Véglegesen kapott pénzeszköz +	16 902	18 949
23.	Részvénybevonás, tőke kivonás (tőkeleszállítás) -	0	
24.	Kötvény és hitelviszonyt megtestesítő értékpapír visszafizetése -	0	
25.	Hitel és kölcsön törlesztése, visszafizetése -	-53 413	-288 110
26.	Véglegesen átadott pénzeszköz -	0	
<b>IV.</b>	<b>Pénzeszközök változása (I+II+III. sorok) +</b>	<b>-119 296</b>	<b>18 219</b>
27.	Devizás pénzeszközök ártértékelése +	0	
<b>V.</b>	<b>Pénzeszközök mérleg szerinti változása (IV+27. sorok) +</b>	<b>-119 296</b>	<b>18 219</b>

# NYILATKOZAT

---

A Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság (2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép., cégjegyzékszám: 13-10-042012, cégjegyzékét a Budapest Környéki Törvényszék Cégbírósága vezeti, a továbbiakban: „Társaság”), hogy 2023. első félévről az alkalmazható számviteli előírások alapján a Társaság legjobb tudása szerint elkészített féléves jelentés

- valós és megbízható képet ad a Társaság eszközeiről, kötelezettségeiről, pénzügyi helyzetéről, valamint nyereségéről és veszteségéről,
- továbbá a vezetőségi jelentés megbízható képet ad a kibocsátó jelenlegi helyzetéről, fejlődéséről és teljesítményéről, ismertetve a főbb kockázatokat és bizonytalansági tényezőket.

Nagytarcsa, 2023. szeptember 29.

Szekeres Viktor  
az Igazgatóság elnöke  
Gloster Infokommunikációs Nyrt.