

RENDSZERES TÁJÉKOZTATÁS

A Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság (cégjegyzékszám: 13-10-042012; székhely: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép.; a továbbiakban: Társaság, Gloster) a vonatkozó jogszabályok és a Budapesti Értéktőzsde Általános Üzletszabályzata alapján az alábbiakról tájékoztatja a Tisztelt Befektetőket.

Lendületes növekedés a Glosternél: 10 milliárd felett az árbevétel 2023-ban

Közzétette 2023-as jelentését a tőzsdén jegyzett IT vállalat

Nagytarcsa, 2024.04.22. – A világ 4 kontinensének több mint 20 országába, 8 helyszínen 274 fővel szolgáltató Gloster korrigált nettó árbevétele 75 százalékkal, 10,3 milliárd forintra, ezen belül a külföldi értékesítésből származó bevétel pedig 130 százalékkal, 4,6 milliárd forintra nőtt 2023-ban. Az előző évhez képest a korrigált EBITDA 29%-os bővülést mutat, 976 millió forintot érve el.

Vállalt export céljait túlteljesítve, a korábbi évekhez képest 2023-ban új korrigált árbevételi rekordot felállítva (10 319 millió forint +75%), lendületesen növekszik a hazai tőzsdei feltörekvő nemzetközi informatikai szolgáltató társasága. A növekedés továbbra is figyelemre méltó: 3,9 milliárdon forinton, 46%-os növekedéssel zárt a belföldi értékesítés, ennél nagyobb mértékben 130%-al 4,6 milliárdon forinton zárt a korrigált deviza alapú külföldi értékesítés.

Megnevezés	2022	2023	változás	2023 / 2022 %	2022	2023	változás	2023 / 2022 %
	IFRS	IFRS	IFRS	IFRS	korrigált*	korrigált**	korrigált	korrigált
Értékesítés nettó árbevétele	5 908	8 995	3 087	+52%	5 908	10 319	4 411	+75%
ebből: belföldi	3 889	5 510	1 621	+42%	3 889	5 670	1 781	+46%
ebből: külföldi	2 019	3 485	1 466	+73%	2 019	4 649	2 630	+130%
ebből: rendszeres	3 855	5 180	1 325	+34%	3 855	6 302	2 447	+63%
EBITDA	698	730	32	+5%	759	976	217	+29%
Adózott eredmény	376	305	-71	-19%				
EBITDA/Árbevétel %	11,8%	8,1%			12,8%	9,5%		
Export árbevétel aránya	34,2%	38,7%			34,2%	45,0%		
Rendszeres árbevétel	65,2%	57,6%			65,2%	61,1%		

Minden adat millió forintban, konszolidált, de nem auditált adatok. A könyvvizsgálat folyamatban van.

* Korrekciós tényezők 2022: alapítás-átstruktúrázás 4.000 eFt; KIVA átsorolás bérköltségre 56.683 eFt

** Korrekciós tényezők 2023: alapítás-átstruktúrázás 28.850 eFt; KIVA átsorolás bérköltségre 109.574 eFt, P92 bevétel és EBITDA a teljes 2023-as évre számolva

A növekedéshez nagyban hozzájárult a Gloster történetének eddigi legnagyobb akvizíciója: a P92 IT Solutions Kft. felvásárlásáról a szerződést a felek 2023. június 15. napján írták alá. Mivel a tranzakciót csak 2023. augusztus 3-án zárták, de az adásvételi szerződés alapján a teljes 2023-as nyereségen a kialakult új tulajdonosi szerkezetnek megfelelően osztoznak a felek, így a most közzétett beszámolóban a P92 időarányos számaival, a teljes éves forgalommal és EBITDA összegével korrigált növekedési adatokat is feltünteti a vállalat.

A Cégcsoport 2023-ban túlteljesítette a 2026-os stratégiájában megfogalmazott, az export árbevétel arányára vonatkozó céljait. A most közzétett jelentés szerint a Budapesti Értéktőzsde Standard piacán jegyzett IT vállalat korrigált nettó árbevétele 75%-kal 10,3 milliárd forintra nőtt, ezen belül pedig a külföldi értékesítésből származó bevétel 130%-os bővülést mutatott a 2022-es évvel összevetve. Az így elért 4,6 milliárd forint külföldi árbevétel pedig a teljes árbevétel 45%-át adja, ami már most magasabb, mint a hosszú távú stratégiában megfogalmazott 30-40%-os célérték.

Ugyancsak a korábban kitűzött stratégiai céloknál nagyobb mértékben, 63%-kal, 6,3 milliárd forintra emelkedett a rendszeres árbevétel aránya 2023-ban. Ezzel a Gloster Csoport hosszútávú teljesítésű, megújuló szerződéseiből származó bevételeinek aránya elérte a 61.1%-ot a teljes árbevételhez viszonyítva, amely elmarad a 2022-es évben elért aránytól, melynek oka a Rendszerintegrációs üzletág egyszerű projekt bevételeinek emelkedése.

A növekvő árbevétel mellé bővülő korrigált EBITDA is párosult: ezen a soron **Gloster 976 millió forintot ért el 2023-ban** (az IFRS szerinti EBITDA 730 millió forint volt), ami 29%-kal magasabb az előző évvel összehasonlítva.

Az adózott eredményt és az árbevétel arányos EBITDA-t az akvirált 10 cég integrációjával, az IFRS átállással és a tőzsdei kategóriaváltás előkészítésével kapcsolatos egyszeri kiadások csökkentették. A növekedés motorja 2023-ban is a Nemzetközi szoftverfejlesztés üzletág volt, amelynek nettó árbevétele a legutóbbi akvizíciót is beleszámítva +137%-kal bővült, ami jelentősen javítja a teljes cégcsoport profitabilitását. Sikeres évet zárt a vállalat Rendszerintegrációs üzletága is, bevétele 56%-kal növekedett, de erős időszakot zárt a Gloster Cloud üzletága is, amely annak ellenére tudott felmutatni 19%-os növekedést, hogy árbevétele elsősorban a jelenleg inkább stagnáló belföldi piacról érkezik.

Nettó árbevétel üzletág szerint	2022	2023	változás	2023/2022 %	2023 korrigált*	változás korrigált	2023/2022 %
Rendszerintegrációs üzletág	2 601	4 070	1 469	+56%	4 070	1 469	+56%
Cloud üzletág	1 342	1 596	254	+19%	1 596	254	+19%
Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág	1 965	3 329	1 364	+69%	4 653	2 688	+137%
Összesen	5 908	8 995	3 087	+52%	10 319	4 411	+75%

Konzolidált, nem auditált számok millió forintban; *korrigált: P92 teljes évre vonatkozó árbevétellel számolva

A Gloster a P92 akvizíciójával jelentősen növelte a létszámát is, hiszen a cégcsoportban a teljes dolgozói létszám év végén elérte a 274 főt a tavalyi regisztrált 199 főhöz képest.

*„Nehéz évben teljesített ismét kiemelkedően a Gloster csapata. Túl vagyunk a cég eddigi legnagyobb akvizícióján, egy tőzsdei kategóriaváltáson, átálltunk IFRS szerinti beszámolóra, miközben organikusan is tudtunk növekedni. Minden elismerésem a csapaté, úgy vélem a befektetők joggal érezhetik: **a megfelelő növekedési sztoriba fektettek**, amikor részvényeseink lettek. Haladunk tovább a 2026-os stratégia mentén, amihez a Gloster következetesen tartja magát.”* – fogalmazott Szekeres Viktor, a Gloster igazgatóságának elnöke. Aláhúzta, hogy a mostani számokból az is látszik, hogy azok a mutatók, amelyeket a Társaság vezetése támogató, azaz a növekedést előrejelző mutatóknak tekint (mint a rendszeres és az export árbevétel aránya) magukkal húzzák a cégcsoport fő eredményességi mutatóit (EBITDA, teljes nettó árbevétel).

„Amellett, hogy 2024-ben végrehajtjuk a Gloster Level Up programot, mellyel évi 200 millió forintot takarítunk meg, jelentős energiákat fordítunk a külföldi piacaink további fejlesztésére is. A cél új, prémium piacok felé nyitni, mint a DACH régió, az USA, az Egyesült Királyság és Skandinávia. A program eredményeinek várhatóan látható hatása lesz az adózott eredményre.” – emelte ki Szekeres Viktor. Hozzátette, az eddigi tapasztalatok azt mutatják, hogy a kijelölt piacokon elvárt magas szolgáltatási színvonal teljesítéséhez a német piacon szerzett tapasztalat kiváló alapot jelent a Gloster számára.

A Glosterről

A Gloster a magyar tőzsdén jegyzett, széles spektrumú informatikai szolgáltató. Több mint 20 éves története során hardveres garázscégből szoftver fókuszú nemzetközi IT közép vállalatá fejlődött. Alapítója, egyik tulajdonosa és igazgatóságának elnöke Szekeres Viktor. A Gloster intenzív akvizíciós stratégiájának köszönhetően tíz felvásárlást zárt le sikeresen 2018 óta, és terjesztette ki tevékenységét a rendszerintegráció, IT biztonság, valamint a publikus felhő alapú megoldások és a nemzetközi szoftverfejlesztési szolgáltatások területére. A cégcsoport jelenleg már közel 274 fős csapattal dolgozik, 2023-as audit előtti korrigált árbevétele 10,3 milliárd forint, EBITDA-ja 976 millió forint volt. A Gloster továbbra is keresi azokat az informatikai vállalkozásokat, amelyek felvásárlása hozzásegíti stratégiai céljai eléréséhez, miközben folyamatosan építi be működésébe azokat a megoldásokat, amelyek hatékonyabbá teszik meglévő portfóliójának működését.

Nagytarcsa, 2024. április 23.

Gloster Infokommunikációs Nyrt.

További tájékoztatás:

dr. Bassola Eszter

befektetői kapcsolattartó

bassola.eszter@gloster.hu